

# Concessionnaires

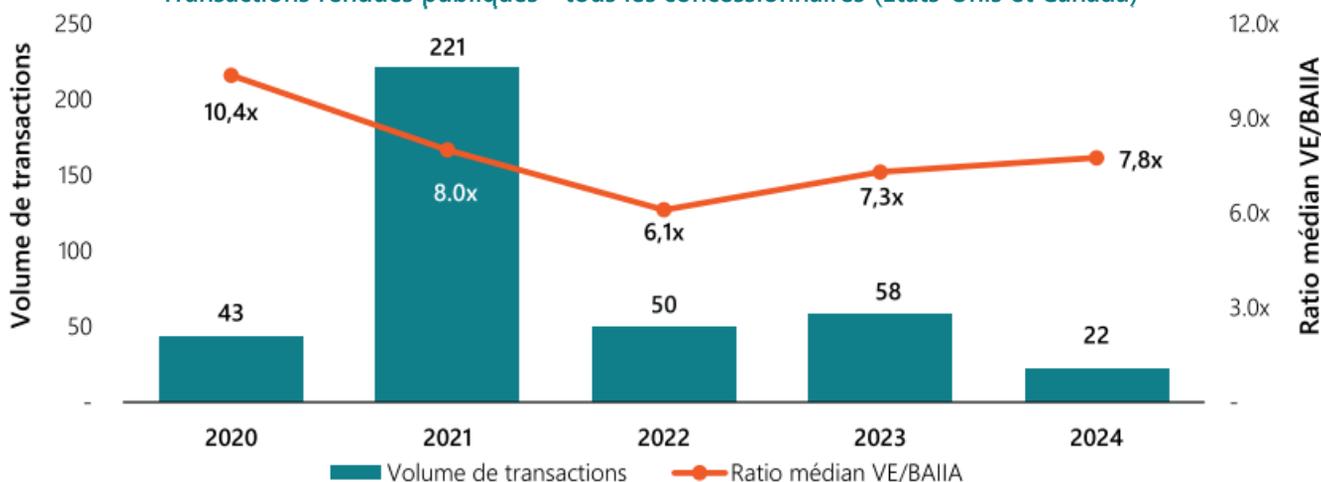
Mise à jour trimestrielle | T2 2024



# Aperçu du secteur

## Aperçu des fusions et acquisitions – Tous les concessionnaires

Transactions rendues publiques - tous les concessionnaires (États-Unis et Canada)<sup>1</sup>



### Fusions et acquisitions – Tous les concessionnaires (automobiles, machines agricoles et camions lourds)

- En raison du petit nombre de concessionnaires inscrits en bourse au Canada, pratiquement toute l'information disponible porte sur des entreprises américaines, tous secteurs confondus. Bien que ce soient des marchés différents, les fusions et acquisitions menées à bien aux États-Unis peuvent fournir des indices sur les grandes tendances au Canada.
- Le secteur des concessionnaires a démontré une résistance soutenue à la hausse des prix des véhicules, malgré la flambée des taux d'intérêt combinée aux subventions à la location et aux programmes incitatifs. Ces facteurs constituent une source de préoccupation puisqu'ils peuvent mener à un repli de la demande de véhicules, compte tenu de la conjoncture économique modérée.
- À la fin du deuxième trimestre de 2024, 22 fusions et acquisitions, d'une valeur totale de 1,7 G\$, ont été rendues publiques dans le secteur des concessionnaires américains et canadiens<sup>1</sup>.
- La médiane du ratio VE/BAIIA des transactions rendues publiques était à la baisse depuis les niveaux élevés de 2020. Elle a toutefois commencé à se redresser à la fin de la pandémie. En effet, à la fin du deuxième trimestre de 2024, la médiane du ratio VE/BAIIA des fusions et acquisitions s'est établie à 7,8x, par rapport à 7,3x en 2023 et à 6,1x en 2022<sup>2</sup>.
- L'indice des prix à la consommation des États-Unis a dépassé la cible de 2 % pour s'établir à 2,8 % à la fin du premier trimestre de 2024, ce qui a poussé les sociétés qui réalisent des fusions et des acquisitions à se montrer plus sélectives quant au rendement à obtenir pour leurs actionnaires<sup>3</sup>.

### Véhicules

- Le morcellement du secteur des concessionnaires automobiles en Amérique du Nord en fait un terrain fertile pour les fusions et acquisitions, comme en témoigne la consolidation que l'on continue d'y observer.
- Les ventes de camions légers ont continué de gagner du terrain sur celles des véhicules pour passagers au deuxième trimestre de 2024. Elles se sont chiffrées à 439 000 unités pour la période, soit 85,8 % des ventes totales au Canada<sup>4</sup>.

### Machines agricoles

- Les regroupements se poursuivent parmi les concessionnaires nord-américains des marques Case-IH, New Holland, John Deere, CLAAS et Kubota. On peut observer des variations appréciables des valorisations d'un concessionnaire à l'autre, en fonction de l'emplacement, de la taille et des résultats antérieurs.

### Camions lourds

- La nature morcelée du marché offre des possibilités de fusions et acquisitions aux concessionnaires et aux regroupements.

1. Capital IQ. Données en date du 30 juin 2024, renseignements produits auprès de la SEC tirés du Haig Report pour le premier trimestre de 2024. Les données du Haig Report font état du trimestre précédent à celui visé par notre rapport.

2. Capital IQ. Moyenne de la médiane du ratio VE/BAIIA des 12 derniers mois pour les concessionnaires d'automobiles, de camions lourds, de machines agricoles et de matériel de construction. Pour l'analyse des groupes comparables (concessionnaires et fabricants) et les données exhaustives à leur sujet, voir la page 8. Les groupes comparables peuvent changer d'une année à l'autre.

3. Desrosiers Automotive Reports, Volume 38, numéro 12 – Canadian Used Vehicle Pricing Summary.

4. Desrosiers Automotive Reports, T2 2024 – Canadian Passenger Car and Light Truck Sales.

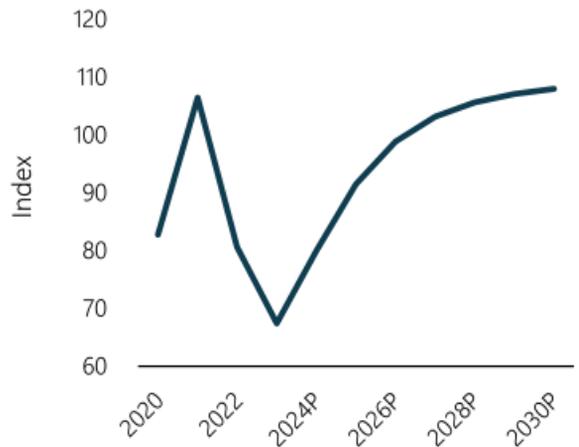
# Indicateurs macroéconomiques

Parmi les principaux facteurs externes ayant une incidence sur les concessionnaires canadiens, tous secteurs confondus, on compte le revenu disponible par habitant, l'indice de confiance des consommateurs, les taux d'intérêt et le produit intérieur brut (PIB).

### Revenu disponible par habitant



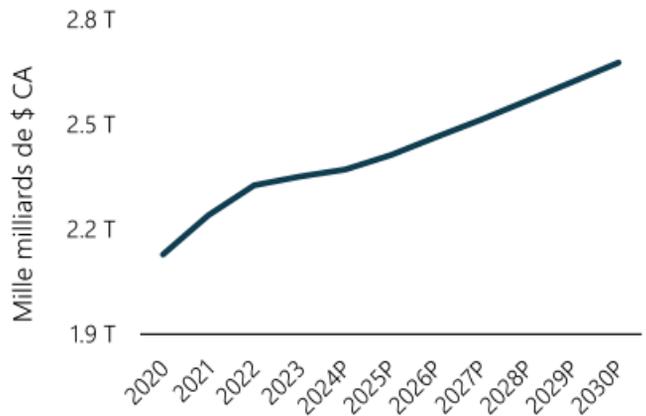
### Indice de confiance des consommateurs



### Taux de financement à un jour

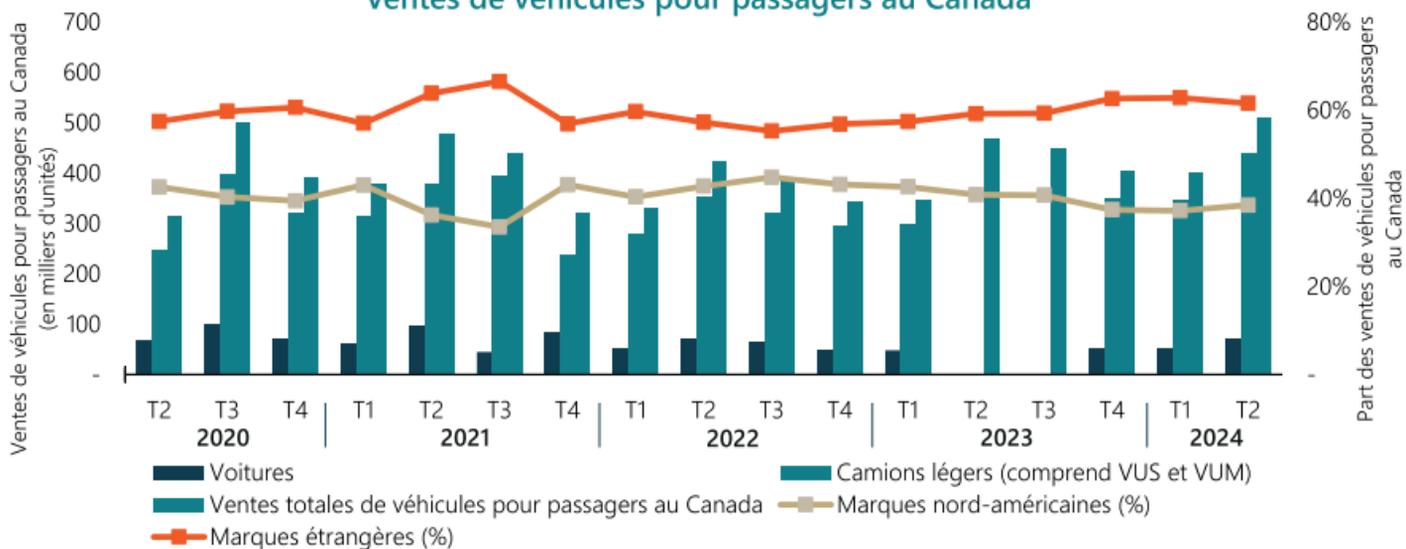


### PIB - Canada



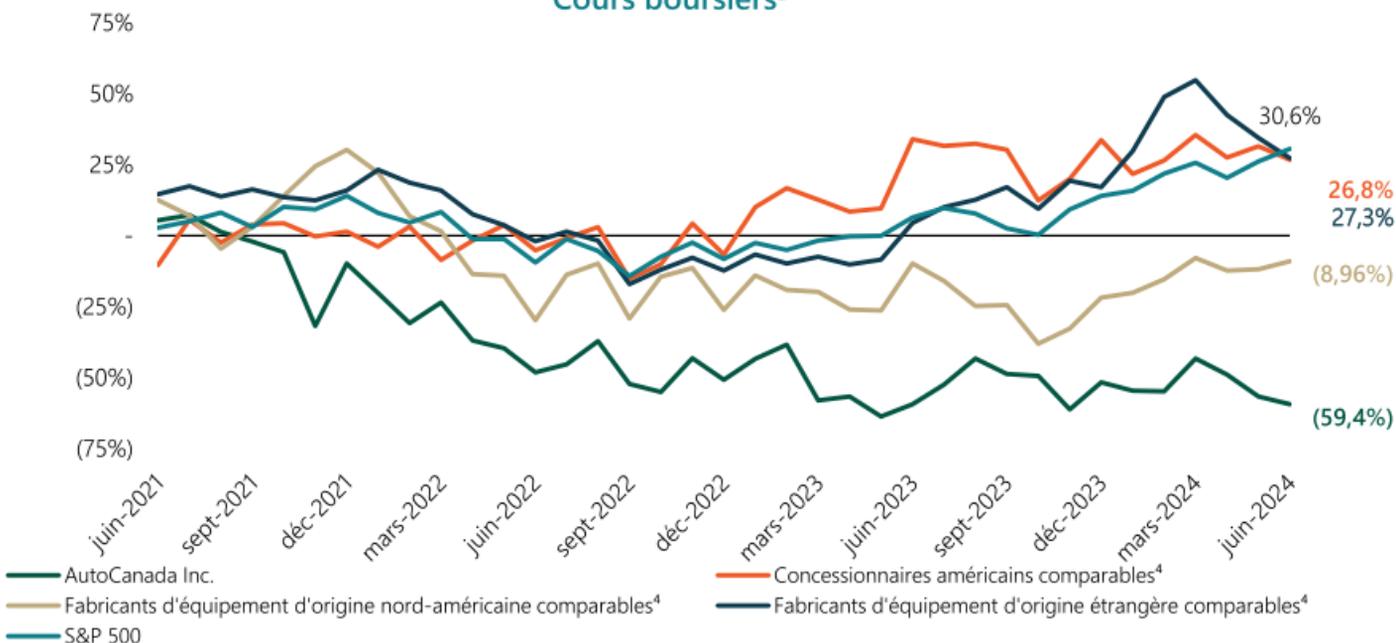
Sources : Rapports sectoriels d'IBISWorld, Banque du Canada.  
« P » veut dire prévisionnel.

## Ventes de véhicules pour passagers au Canada<sup>1</sup>



Les ventes au deuxième trimestre de 2024 sont estimées à 511 400 unités (72 390 véhicules pour passagers et 439 010 camions légers), soit une augmentation de 9,4 % par rapport aux 467 561 unités vendues lors de la période correspondante en 2023. Les marques étrangères demeurent plus populaires que les nord-américaines. Leur part de marché estimée s'élevait à 61,5 % au deuxième trimestre de 2024<sup>1,2</sup> et ne cessait de croître depuis sept trimestres. Cette tendance s'est toutefois renversée légèrement au cours de la période.

## Cours boursiers<sup>3</sup>



1 : Rapports de Desrosiers Automotive Consultants, mars 2020 à juin 2024.

2 : La composition des ventes d'automobiles et de camions légers n'était pas disponible pour le T2 et le T3 2023.

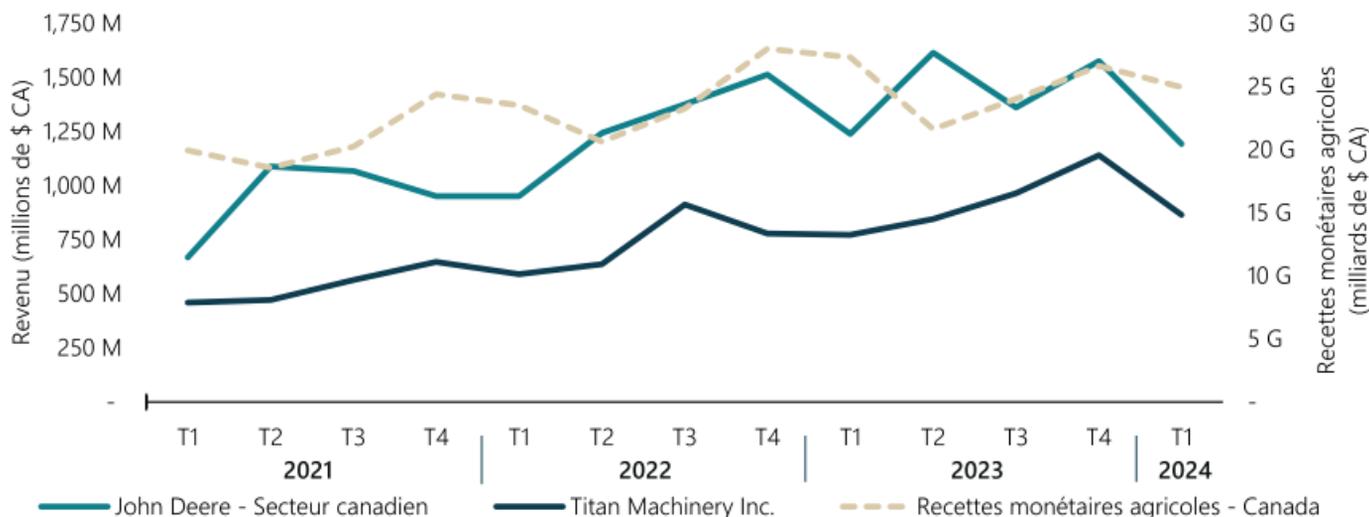
3 : Capital IQ. Données en date du 30 juin 2024.

4 : **Concessionnaires américains comparables** : AutoNation, Group 1 Automotive, Asbury Automotive, Sonic Automotive, Lithia Motors et Penske Automotive.

**Fabricants d'équipement d'origine nord-américaine comparables** : General Motors, Ford et Fiat Chrysler.

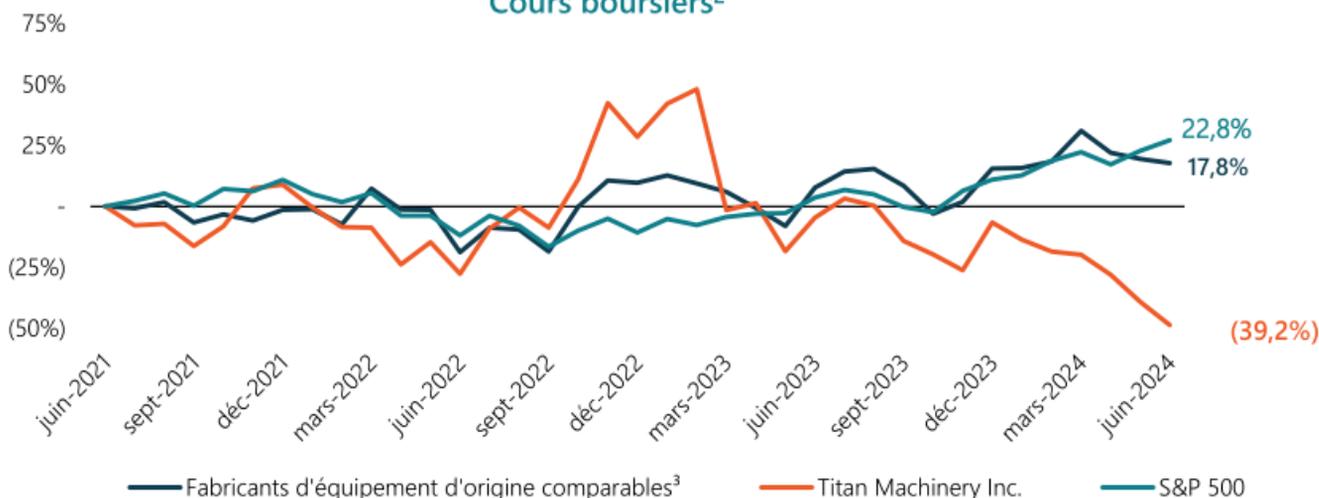
**Fabricants d'équipement d'origine étrangère comparables** : Toyota, Honda et Nissan.

### Ventes de machines agricoles et recettes monétaires agricoles par trimestre<sup>1</sup>



Les recettes monétaires agricoles, généralement un indicateur tardif des ventes de machines agricoles, ont reculé de 8,7 % sur 12 mois entre les premiers trimestres de 2023 et de 2024. Le segment canadien de John Deere a inscrit un repli de 3,8 % sur 12 mois au cours de cette période. Pour les 12 prochains mois, on anticipe que John Deere enregistrera une baisse de 1,8 % de ses revenus tandis que ceux de CNH Industrial augmenteront de 0,4 %. Au moment de la publication de ce rapport, les recettes monétaires agricoles pour le deuxième trimestre de 2024 n'étaient pas disponibles. Comme il n'y a plus de concessionnaires de machines agricoles canadiens inscrits en bourse, nous avons utilisé les données du concessionnaire américain Titan Machinery Inc. dans nos analyses. Bien qu'ils soient situés dans des pays différents, le marché américain peut fournir des indices au sujet des grandes tendances du marché canadien.

### Cours boursiers<sup>2</sup>

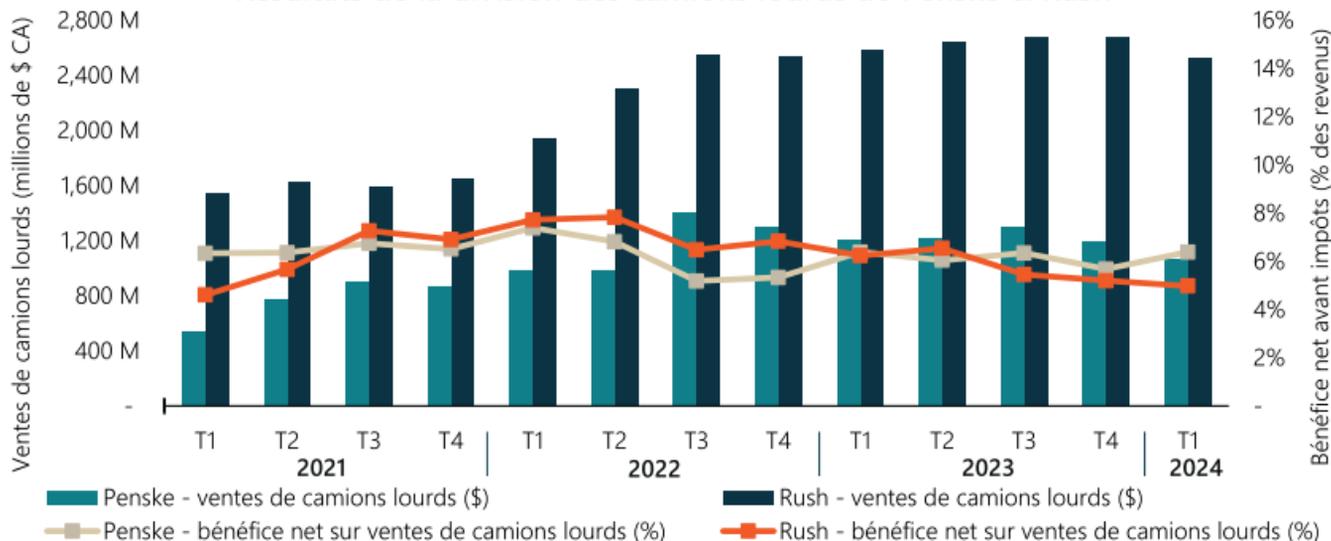


1 : Source des recettes monétaires agricoles : Statistique Canada. Données en date du 29 mai 2024. Les recettes font état du trimestre précédent à celui visé par le rapport.

2 : Capital IQ. Données en date du 30 juin 2024.

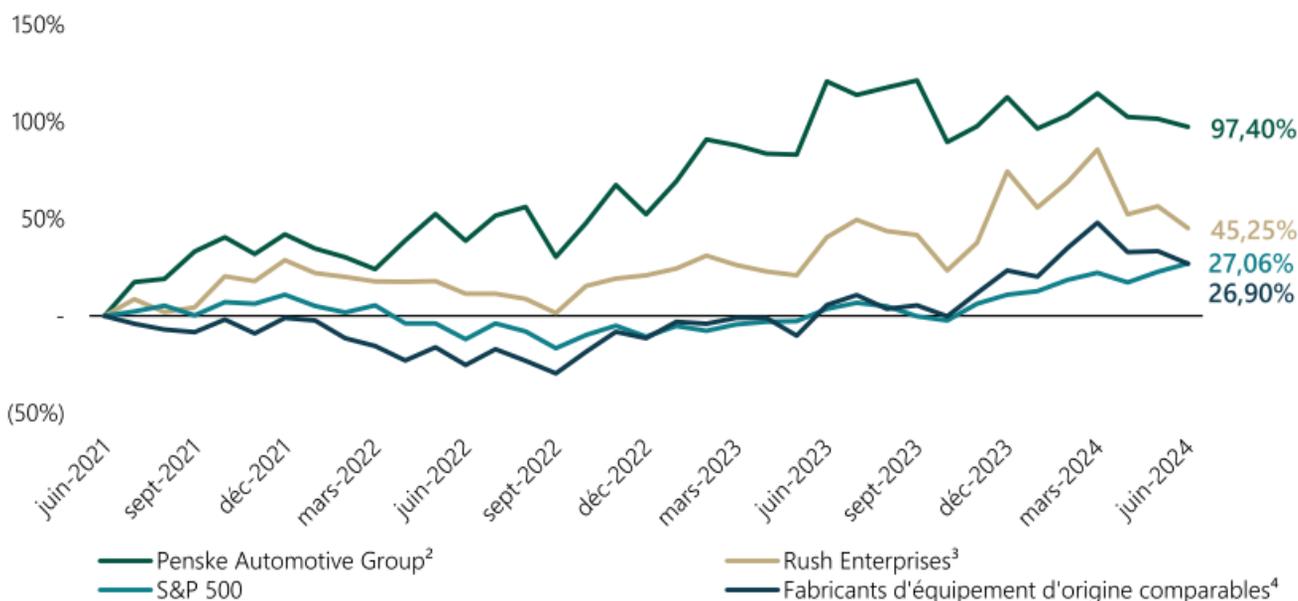
3 : **Fabricants d'équipement d'origine comparables** : Deere & Company (John Deere), CNH Industrial (Case IH, New Holland), Kubota Corp., Caterpillar Inc. (CAT) et AGCO Corporation (Massey Ferguson).

### Résultats de la division des camions lourds de Penske & Rush<sup>1</sup>



Penske Automotive Group (Penske) est un groupe mondial de concessionnaires dont les actions sont négociées en bourse. Rush Enterprises Inc. (Rush) est une société cotée spécialisée dans la vente au détail de véhicules commerciaux en Amérique du Nord. La division des camions lourds de Penske a réalisé environ 10,6 % des ventes du groupe au premier trimestre de 2024, tandis que ce type de véhicules représente pratiquement toutes les ventes de Rush. Seules les ventes et la marge bénéficiaire nette liées aux camions lourds ont été analysées pour donner une mesure des résultats du secteur dans son ensemble.

### Cours boursiers<sup>2</sup>



1 : Capital IQ. Données en date du 30 juin 2024. Les résultats de la division des camions lourds de Penske et de celle de Rush pour le deuxième trimestre de 2024 n'étaient pas disponibles au moment de la préparation de ce rapport.

2 : Penske est une société diversifiée. Par conséquent, son cours boursier n'est pas uniquement attribuable à la performance de sa division de camions lourds.

3 : Rush Enterprises est un détaillant nord-américain de véhicules commerciaux qui vend principalement des camions lourds neufs et d'occasion.

4 : Fabricants d'équipement d'origine comparables : Daimler AG (Freightliner, Western Star), AB Volvo (Volvo, Mack) et PACCAR Inc. (Kenworth, Peterbilt).

# Transactions récentes

# MNP

FINANCEMENT D'ENTREPRISES



a fait  
l'acquisition de



Transaction annoncée	Juin 2024
Valeur de la transaction	Non divulgué
VE/BAIIA	Non divulgué
Emplacement (vendeur)	Whitby (Ontario)

- **AutoCanada Inc. (AC)** est un groupe de concessionnaires automobiles nord-américain qui a son siège social à Edmonton (Alberta). Il compte à l'heure actuelle 85 franchisés proposant 28 marques au Canada et aux États-Unis.
- **Nurse Chevrolet Cadillac (NCC)** est un concessionnaire Chevrolet Cadillac situé à Whitby (Ontario).
- L'acquisition de NCC permet à AC d'avoir pignon sur rue à Whitby et d'étendre sa présence à 23 emplacements dans la région. Grâce à cette transaction, le groupe ajoute aussi un centre de collision agréé à sa plateforme et consolide sa relation avec General Motors Canada<sup>1</sup>.



a fait  
l'acquisition de



Transaction annoncée	Juin 2024
Valeur de la transaction	Non divulgué
VE/BAIIA	Non divulgué
Emplacement (vendeur)	Calgary (Alberta)

- **GO Auto (GO)** est un groupe familial canadien dont le siège social est situé à Edmonton (Alberta). Il compte 66 concessionnaires de véhicules automobiles et récréatifs partout au pays, représentant 40 marques.
- **Audi Royal Oak (ARO)** est un concessionnaire automobile de Calgary (Alberta).
- L'acquisition de ARO par GO permet à l'entreprise d'étendre sa présence en Alberta et de maintenir son engagement à poursuivre des occasions de croissance dans l'Ouest canadien<sup>2</sup>.



a fait  
l'acquisition de



TOYOTATOWN



Transaction annoncée	Juin 2024
Valeur de la transaction	Non divulgué
VE/BAIIA	Non divulgué
Emplacement (vendeur)	London (Ontario)

- **OpenRoad Group (ORG)** est un groupe de concessionnaires automobiles dont le siège social est situé à Richmond (Colombie-Britannique). ORG exploite 33 établissements proposant 20 marques au Canada et aux États-Unis.
- **ToyotaTown (TT)** est un concessionnaire automobile de London (Ontario).
- **Lexus of London (LL)** est un concessionnaire Lexus établi à London (Ontario).
- L'acquisition de TT et LL permet à ORG d'étendre sa présence en Ontario et d'augmenter sa visibilité au sein de grands centres urbains des États-Unis grâce à sa proximité à ces marchés<sup>3</sup>.



1 : « AutoCanada acquires Nurse Chevrolet Cadillac dealership and collision center in Whitby, Ontario » <https://investors.autocan.ca/2024/06/autocanada-acquires-nurse-chevrolet-cadillac-dealership-and-collision-centre-in-whitby-ontario/>

2 : « Go Auto acquires Audi Royal Oak in Calgary, AB » <https://www.newswire.ca/news-releases/go-auto-acquires-audi-royal-oak-in-calgary-alberta-811648537.html>

3 : « OpenRoad Group welcomes Toyotatown London and Lexus of London. » <https://blog.openroadautogroup.com/openroad-group-welcomes-toyotatown-london-lexus-of-london-and-white-oaks-collision-centre-to-its-automotive-family/>

# Analyse de sociétés ouvertes comparables

## Ratios boursiers et statistiques d'exploitation



FINANCEMENT D'ENTREPRISES

(Données en millions de \$ CA, à l'exception des pourcentages et des ratios)<sup>1</sup>

Millions de \$ CA	Données d'exploitation (DDM)					Prévisions consensuelles (DPM)			Évaluation		
	Capitalisation boursière	Valeur de l'entreprise	Produits	Croissance des revenus	BAIIA	Marge du BAIIA	Croissance des revenus	Marge du BAIIA	VE/BAIIA (DPM)	VE/BAIIA (DDM)	VE/REVENUS (DDM)
<b>Concessionnaires automobiles</b>											
AutoCanada Inc.	449 \$	2 660 \$	6 318 \$	1,3 %	253 \$	4,0 %	(3,9 %)	3,2 %	13,5x	10,5x	0,4x
AutoNation, Inc.	8 784 \$	19 477 \$	36 610 \$	1,5 %	2 518 \$	6,9 %	1,4 %	6,1 %	8,6x	7,7x	0,5x
Group 1 Automotive, Inc.	5 377 \$	11 377 \$	24 664 \$	10,3 %	1 549 \$	6,3 %	10,2 %	4,8 %	8,7x	7,3x	0,5x
Asbury Automotive Group, Inc.	6 291 \$	13 210 \$	20 883 \$	2,1 %	1 694 \$	8,1 %	14,7 %	6,1 %	9,0x	7,7x	0,6x
Sonic Automotive, Inc.	2 527 \$	7 380 \$	19 317 \$	1,6 %	934 \$	4,8 %	1,8 %	4,0 %	9,4x	7,8x	0,4x
Lithia Motors, Inc.	9 469 \$	27 089 \$	44 185 \$	14,7 %	3 026 \$	6,8 %	15,3 %	4,7 %	11,4x	8,9x	0,6x
Penske Automotive Group, Inc.	13 640 \$	24 510 \$	40 131 \$	5,2 %	2 866 \$	7,1 %	3,8 %	4,7 %	12,4x	8,5x	0,6x
<b>Médiane</b>	<b>6 291 \$</b>	<b>13 210 \$</b>	<b>24 664 \$</b>	<b>2,1 %</b>	<b>1 694 \$</b>	<b>6,8 %</b>	<b>4,4 %</b>	<b>4,7 %</b>	<b>9,4x</b>	<b>7,8x</b>	<b>0,5x</b>
<b>Moyenne</b>	<b>6 648 \$</b>	<b>15 100 \$</b>	<b>27 444 \$</b>	<b>5,2 %</b>	<b>1 834 \$</b>	<b>6,3 %</b>	<b>6,0 %</b>	<b>4,8 %</b>	<b>10,4x</b>	<b>8,3x</b>	<b>0,5x</b>
<b>Concessionnaires – camions lourds</b>											
Penske Automotive Group, Inc.	13 640 \$	24 510 \$	40 131 \$	5,2 %	2 866 \$	7,1 %	4,4 %	4,7 %	12,4x	8,5x	0,6x
Rush Enterprises, Inc.	4 445 \$	7 039 \$	10 678 \$	5,8 %	973 \$	9,1 %	(8,0 %)	8,1 %	0,0x	7,2x	0,7x
<b>Médiane</b>	<b>9 043 \$</b>	<b>15 775 \$</b>	<b>25 404 \$</b>	<b>5,5 %</b>	<b>1 920 \$</b>	<b>8,1 %</b>	<b>(1,8 %)</b>	<b>6,4 %</b>	<b>6,2x</b>	<b>7,8x</b>	<b>0,6x</b>
<b>Moyenne</b>	<b>9 043 \$</b>	<b>15 775 \$</b>	<b>25 404 \$</b>	<b>5,5 %</b>	<b>1 920 \$</b>	<b>8,1 %</b>	<b>(1,8 %)</b>	<b>6,4 %</b>	<b>6,2x</b>	<b>7,8x</b>	<b>0,6x</b>
<b>Concessionnaires – machines agricoles/de construction</b>											
Titan Machinery Inc.	489 \$	2 087 \$	3 872 \$	21,6 %	275 \$	7,1 %	2,0 %	3,9 %	13,5x	7,6x	0,5x
<b>Médiane</b>	<b>489 \$</b>	<b>2 087 \$</b>	<b>3 872 \$</b>	<b>21,6 %</b>	<b>275 \$</b>	<b>7,1 %</b>	<b>2,0 %</b>	<b>3,9 %</b>	<b>13,5x</b>	<b>7,6x</b>	<b>0,5x</b>
<b>Moyenne</b>	<b>489 \$</b>	<b>2 087 \$</b>	<b>3 872 \$</b>	<b>21,6 %</b>	<b>275 \$</b>	<b>7,1 %</b>	<b>2,0 %</b>	<b>3,9 %</b>	<b>13,5x</b>	<b>7,6x</b>	<b>0,5x</b>
<b>Fabricants d'équipement d'origine – automobiles</b>											
General Motors Company	72 515 \$	220 529 \$	236 796 \$	8,8 %	23 631 \$	10,0 %	1,6 %	14,0 %	6,5x	9,2x	0,9x
Stellantis N.V.	103 145 \$	77 879 \$	276 686 \$	5,5 %	42 058 \$	15,2 %	(2,7 %)	15,0 %	0,0x	1,8x	0,3x
Ford Motor Company	68 520 \$	241 721 \$	240 348 \$	7,5 %	16 579 \$	6,9 %	(2,2 %)	9,0 %	11,3x	14,4x	1,0x
Honda Motor Co., Ltd.	70 566 \$	118 387 \$	182 890 \$	20,8 %	25 850 \$	14,1 %	(1,7 %)	9,8 %	6,7x	4,8x	0,7x
Nissan Motor Co., Ltd.	16 906 \$	69 382 \$	113 570 \$	19,7 %	9 256 \$	8,2 %	(1,6 %)	7,1 %	8,7x	7,9x	0,6x
Toyota Motor Corporation	377 014 \$	601 453 \$	403 719 \$	21,4 %	70 819 \$	17,5 %	(1,2 %)	14,7 %	10,3x	8,9x	1,6x
<b>Médiane</b>	<b>71 541 \$</b>	<b>169 458 \$</b>	<b>238 572 \$</b>	<b>14,3 %</b>	<b>24 741 \$</b>	<b>12,1 %</b>	<b>(1,7 %)</b>	<b>11,9 %</b>	<b>7,7x</b>	<b>8,4x</b>	<b>0,8x</b>
<b>Moyenne</b>	<b>118 111 \$</b>	<b>221 559 \$</b>	<b>242 335 \$</b>	<b>14,0 %</b>	<b>31 365 \$</b>	<b>12,0 %</b>	<b>(1,3 %)</b>	<b>11,6 %</b>	<b>7,3x</b>	<b>7,9x</b>	<b>0,8x</b>
<b>Fabricants d'équipement d'origine – camions lourds</b>											
AB Volvo (publ.)	71 490 \$	92 813 \$	71 306 \$	5,9 %	12 049 \$	16,9 %	(5,0 %)	15,8 %	8,6x	8,2x	1,3x
PACCAR Inc	73 846 \$	82 598 \$	47 934 \$	14,9 %	8 765 \$	18,3 %	(13,0 %)	17,5 %	11,3x	9,3x	1,7x
<b>Médiane</b>	<b>72 668 \$</b>	<b>87 706 \$</b>	<b>59 620 \$</b>	<b>10,4 %</b>	<b>10 407 \$</b>	<b>17,6 %</b>	<b>(9,0 %)</b>	<b>16,6 %</b>	<b>10,0x</b>	<b>8,8x</b>	<b>1,5x</b>
<b>Moyenne</b>	<b>72 668 \$</b>	<b>87 706 \$</b>	<b>59 620 \$</b>	<b>10,4 %</b>	<b>10 407 \$</b>	<b>17,6 %</b>	<b>(9,0 %)</b>	<b>16,6 %</b>	<b>10,0x</b>	<b>8,8x</b>	<b>1,5x</b>
<b>Fabricants d'équipement d'origine – machines agricoles/de construction</b>											
Deere & Company	140 918 \$	226 971 \$	80 225 \$	(1,8 %)	21 553 \$	26,9 %	(25,2 %)	23,0 %	16,5x	10,5x	2,8x
CNH Industrial N.V.	17 434 \$	52 498 \$	32 720 \$	(0,4 %)	4 855 \$	14,8 %	(9,3 %)	12,2 %	14,5x	10,7x	1,6x
Kubota Corporation	22 493 \$	40 156 \$	26 986 \$	5,1 %	3 620 \$	13,4 %	(0,1 %)	14,2 %	10,8x	11,7x	1,6x
Caterpillar Inc.	222 958 \$	268 802 \$	90 722 \$	8,6 %	21 991 \$	24,2 %	0,5 %	23,4 %	12,6x	12,1x	2,9x
AGCO Corporation	9 996 \$	11 988 \$	18 968 \$	5,3 %	2 766 \$	14,6 %	(5,2 %)	12,3 %	5,2x	4,3x	0,6x
AB Volvo (publ.)	71 490 \$	92 813 \$	71 306 \$	5,9 %	12 049 \$	16,9 %	(5,0 %)	15,8 %	8,6x	8,2x	1,3x
<b>Médiane</b>	<b>46 992 \$</b>	<b>72 655 \$</b>	<b>52 013 \$</b>	<b>5,2 %</b>	<b>8 452 \$</b>	<b>15,9 %</b>	<b>(5,1 %)</b>	<b>15,0 %</b>	<b>11,7x</b>	<b>10,6x</b>	<b>1,6x</b>
<b>Moyenne</b>	<b>80 882 \$</b>	<b>115 538 \$</b>	<b>53 488 \$</b>	<b>3,8 %</b>	<b>11 139 \$</b>	<b>18,5 %</b>	<b>(7,4 %)</b>	<b>16,8 %</b>	<b>11,4x</b>	<b>9,6x</b>	<b>1,8x</b>

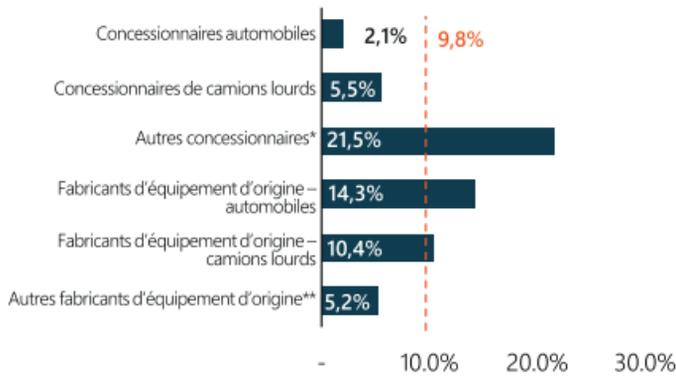
Source : Capital IQ. Données en date du 30 juin 2024.

« DDM » signifie « douze derniers mois ». « DPM » signifie « douze prochains mois ».

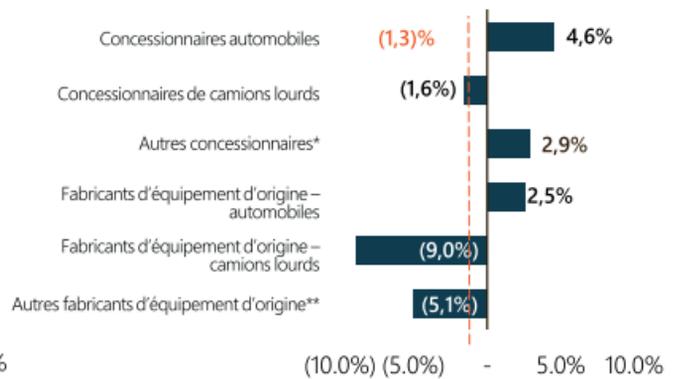
# Analyse de sociétés ouvertes comparables

## Croissance, marges et ratios

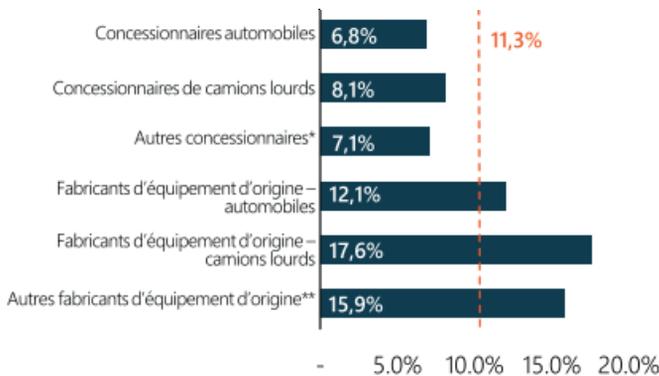
### Croissance médiane des revenus (DDM)



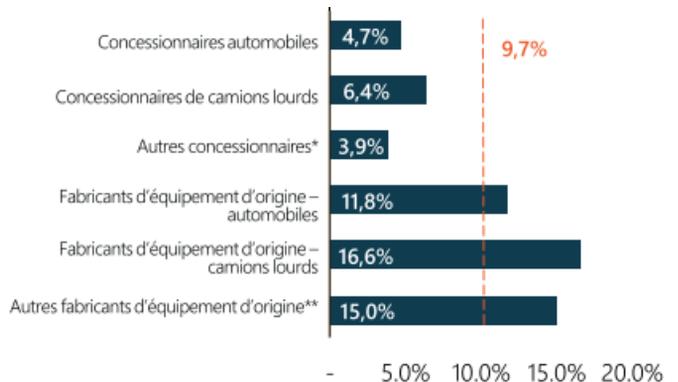
### Croissance médiane des revenus (DPM)



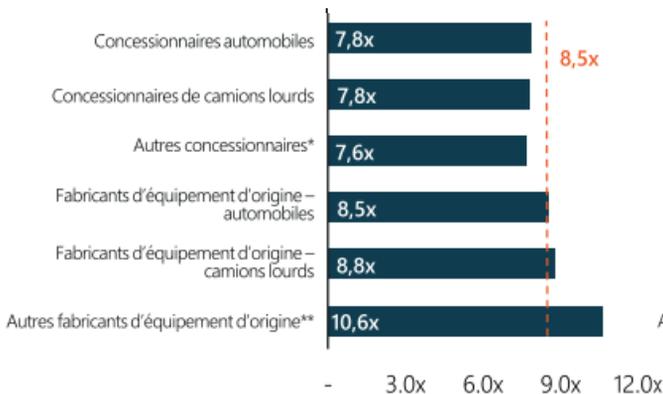
### Marge médiane du BAIIA (DDM)



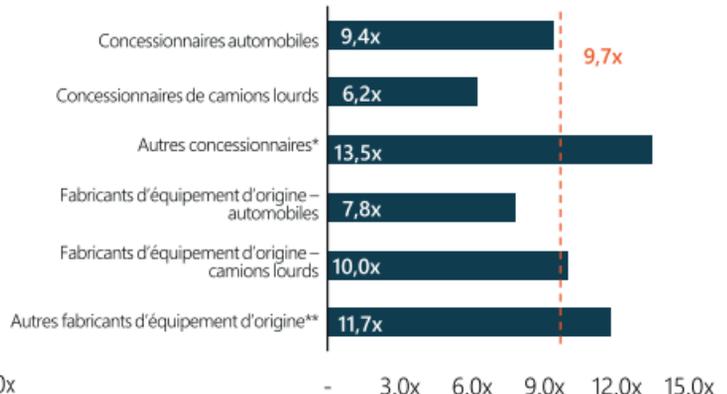
### Marge médiane du BAIIA (DPM)



### Ratio médian EV/BAIIA (DDM)



### Ratio médian EV/BAIIA (DPM)



\*Concessionnaires – machines agricoles/de construction.

\*\*Fabricants d'équipement d'origine – machines agricoles/de construction.

Source : Capital IQ. Données en date du 30 juin 2024.

« DDM » signifie « douze derniers mois ». « DPM » signifie « douze prochains mois ».

Le détail des valorisations se trouve à la page 8.

# À propos de nous

MNP Financement d'entreprises (MNPFE) compte à l'échelle du Canada plus de 100 professionnels spécialistes des fusions-acquisitions, des marchés financiers et de la vérification diligente. Ce groupe accompagne des clients de pratiquement tous les secteurs dans la préparation, la planification et la réalisation de leurs transactions.

La valeur des transactions varie typiquement entre 3 M\$ et 300 M\$.

## Expérience transactionnelle

Depuis sa création, notre équipe a joué le rôle de conseiller dans des centaines de transactions de différentes valeurs dans une grande variété de secteurs. Au cours des 10 dernières années, nous avons mené à bien plus de 285 transactions, pour une valeur totale d'environ 5 milliards de dollars (sans compter les mandats de vérification diligente).

## Expérience sectorielle

- Transformation alimentaire
- Commerce de détail et distribution
- Secteur manufacturier
- Agriculture
- Véhicules
- Matériel
- Soins de santé
- Produits pharmaceutiques
- Transport
- Construction
- Logiciels
- Services financiers
- Technologies
- Énergie
- Champs pétroliers
- Immobilier

## Services

- Désinvestissements
- Acquisitions
- Financement par emprunt
- Vérification diligente
- Services-conseils transactionnels

## Transactions récemment conclues (échelle nationale)

**MNP**  
FINANCEMENT D'ENTREPRISES

TRUSSPOINT EQUITY PARTNERS alliance

JPI le rachat

UNITED JANITORIAL et Drake CLEAR OF SYSTEMS

MNP Financement d'entreprises a fourni des services de vérification diligente des finances et des impôts à TrussPoint Equity Partners et à JPI Cleaning Services.

**MNP**  
FINANCEMENT D'ENTREPRISES

Une filiale en propriété exclusive de

**ASKO**

a conclu une entente définitive pour acheter 97 % des actions ordinaires de

**bühler**

appartenant à Combine Factory Rostselmash Ltd.

MNP Financement d'entreprises a fourni des services de vérification diligente des finances et des impôts à ASKO Holding.

**MNP**  
FINANCEMENT D'ENTREPRISES

Vestcap

agissant en tant que gestionnaire de fonds pour

Vestcap et CONNECT MB MBO III

ont acquis en syndication une participation majoritaire dans

Northway Nutrition

MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour Northway Nutrition lors de la structuration et de la négociation de cette transaction.

**MNP**  
FINANCEMENT D'ENTREPRISES

VET STRATEGY

a acquis

Lessard Callingwood VETERINARY HOSPITALS

MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour Lessard Callingwood Veterinary Hospital Ltd lors de la structuration et de la négociation de cette transaction.

**MNP**  
FINANCEMENT D'ENTREPRISES

staples<sup>®</sup> PROFESSIONAL

a acquis

Monarch Your Business Products Experts

MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour Monarch Office Supply Inc. lors de la structuration et des négociations de cette transaction.

**MNP**  
FINANCEMENT D'ENTREPRISES

LA FORCE DU GROUPE

PROLOGIX, CIBC, INTERMED

a acquis

Synair Tech

MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour Synairtech lors de la structuration et des négociations de cette transaction.

**MNP**  
FINANCEMENT D'ENTREPRISES

S&P ACQUISITIONS

a acquis

LEMIRE PRECISION

MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour Lemire Precision Inc. lors de la structuration et des négociations de cette transaction.

**MNP**  
FINANCEMENT D'ENTREPRISES

Vestcap

a acquis

TIMBER-TECH TRUSS INC.

MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour Timber-Tech Truss Inc. lors de la structuration et des négociations de cette transaction.

**MNP**  
FINANCEMENT D'ENTREPRISES

M III MSP

a obtenu un financement par emprunt d'un montant non divulgué.

MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif dans le cadre de ce placement privé.

**MNP**  
FINANCEMENT D'ENTREPRISES

CO-OP Swan Valley

a acquis

Northern Building Supply Ltd. et Northern Specialties Ltd.

MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour Northern Building Supply Ltd et Northern Specialties Ltd lors de la structuration et de la négociation de cette transaction.

## Approche pratique

Aujourd'hui, les opérations de fusion et acquisition demandent une approche pratique du début à la fin du processus, y compris la participation active de spécialistes aguerris. Nos professionnels chevronnés sont à la disposition de nos clients pour répondre à leurs besoins. Nous informons nos clients régulièrement de l'état du mandat, des problèmes rencontrés, des résultats obtenus et des progrès réalisés.

## Offre de services intégrés

Nous tirons parti de la vaste expérience et du réseau de spécialistes chevronnés de nos partenaires à l'échelle locale, nationale et internationale pour répondre à des questions de planification fiscale antérieure à la transaction, de structuration de la transaction, de planification successorale, d'évaluation, de vérification diligente, d'amélioration du rendement et de gestion des risques.

## Portée locale et internationale

MNP fait partie de Praxity, une alliance mondiale de cabinets indépendants de comptabilité et de services-conseils unique en son genre créée pour répondre à des besoins commerciaux à l'échelle mondiale. À titre de membre de Praxity, nous pouvons offrir un accès à des services-conseils en financement d'entreprises, en comptabilité et en fiscalité partout dans le monde.



## Transactions récemment conclues (échelle nationale)

TRUSSPOINT PROPERTY PARTNERS alliance  
le rachat  
UNITEC JANITORIAL et Drake CLEAR OF SYSTEMS

MNP Financement d'entreprises a fourni des services de vérification diligente des finances et des impôts à TrussPoint Equity Partners et à JDI Cleaning Services.

Une filiale en propriété exclusive de  
**ASKO**  
a conclu une entente définitive pour acheter 97 % des actions ordinaires de  
**bühler**  
appartenant à Combine Factory Rostselmash Ltd.

MNP Financement d'entreprises a fourni des services de vérification diligente des finances et des impôts à ASKO Holding.

Vvestcap  
agissant en tant que gestionnaire de fonds pour  
Vvestcap et CONNECT MB MBO III ont acquis en signification une participation importante dans  
Northway Motors

MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour Northway Motors lors de la structuration et de la négociation de cette transaction.

VET STRATEGY  
a acquis  
Lessard Callingwood VETERINARY HOSPITALS

MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour Lessard Callingwood Veterinary Hospital Ltd. lors de la structuration et de la négociation de cette transaction.

staples **PROFESSIONAL**  
a acquis  
Monarch Your Business Products Experts

MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour Monarch Office Supply Inc. lors de la structuration et des négociations de cette transaction.

LA FORCE DU GROUPE  
PYROGAL | **Claro** | **INTERNOVA**  
a acquis  
synair **teach**

MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour Synairtech lors de la structuration et des négociations de cette transaction.

S&P ACQUISITIONS  
a acquis  
LEMIRE PRECISION

MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour Lemire Precision Inc. lors de la structuration et des négociations de cette transaction.

Vvestcap  
a acquis  
TIMBER-TECH **TOUS INC.**

MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour Timber-Tech Tous Inc. lors de la structuration et des négociations de cette transaction.

M MIII MSP  
a obtenu un financement par emprunt d'un montant non divulgué.

MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif dans le cadre de ce placement privé.

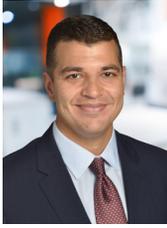
CO-OP Swan Valley  
a acquis  
Northern Building Supply Ltd. et Northern Specialties Ltd.

MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour Northern Building Supply Ltd. et Northern Specialties Ltd. lors de la structuration et de la négociation de cette transaction.

## Équipe des fusions et acquisitions



**Brett Franklin**  
Président  
Winnipeg  
Brett.Franklin@mnp.ca  
204 336-6190



**Aleem Bandali**  
Directeur général  
Vancouver  
Aleem.Bandali@mnp.ca  
778 374-2140



**Bryce Davis**  
Directeur général  
Vancouver  
Bryce.Davis@mnp.ca  
604 637-1514



**Mike Reynolds**  
Directeur général  
Calgary  
Mike.Reynolds@mnp.ca  
587 702-5909



**Mark Reynolds**  
Directeur général  
Calgary  
Mark.Reynolds@mnp.ca  
403 536-5548



**Mark Regehr**  
Directeur général  
Edmonton  
Mark.Regehr@mnp.ca  
780 969-1404



**Erik St-Hilaire**  
Directeur général  
Winnipeg  
Erik.St-Hilaire@mnp.ca  
204 336-6200



**Stephen Shaw**  
Directeur général  
Toronto  
Stephen.Shaw@mnp.ca  
416 515-3883



**Kevin Tremblay**  
Directeur général  
Toronto  
Kevin.Tremblay@mnp.ca  
647 943-4051



**Jon Edgett**  
Directeur général  
Waterloo  
Jon.Edgett@mnp.ca  
519 772-7460



**Patrick Khouzam**  
Directeur général  
Montréal  
Patrick.Khouzam@mnp.ca  
514 228-7874



**David Bouchard**  
Directeur général  
Québec  
David.Bouchard@mnp.ca  
418 425-1857



**Jean-Raymond Lafond**  
Directeur général  
Drummondville  
Jean-Raymond.Lafond@mnp.ca  
819 473-7251



**Jasmin Allard**  
Directeur général  
Sherbrooke  
Jasmin.Allard@mnp.ca  
819 560-7856



**Jonathan Banford**  
Directeur général  
Chicoutimi  
Jonathan.Banford@mnp.ca  
418 696-3924



**Frédéric Fortin**  
Directeur général  
Chicoutimi  
Frederic.Fortin@mnp.ca  
418 696-4561



**Craig Maloney**  
Directeur général  
Halifax  
Craig.Maloney@mnp.ca  
902 493-5430

## Équipe de la vérification diligente



**Johnny Earl**  
Directeur général  
Vancouver  
Johnny.Earl@mnp.ca  
604 637-1504



**Jonathan Conly**  
Directeur général  
Vancouver  
Jonathan.Conly@mnp.ca  
604 637-1516



**John Caggianiello**  
Directeur général  
Toronto  
John.Caggianiello@mnp.ca  
416 513-4177



**Wilson Lai**  
Directeur général  
Toronto  
Wilson.Lai@mnp.ca  
289 695-4386



**Saad Arif**  
Directeur général  
Toronto  
Saad.Arif@mnp.ca  
647 943-4104



**David Cyr**  
Directeur général  
Montréal  
David.Cyr@mnp.ca  
514 884-1764