

Prêt à transférer votre concessionnaire automobile à la génération suivante?

Un plan de relève bien conçu peut optimiser la valeur de votre concessionnaire automobile et vous permettre de la quitter à vos conditions. De la planification fiscale au transfert de la propriété, en passant par l'amélioration du rendement, une bonne stratégie de relève vous permettra de maximiser pleinement le fruit de votre labeur.

Vous êtes-vous posé les questions suivantes?



Votre concessionnaire sera-t-il repris par votre famille, vos employés, un tiers ou quelqu'un d'autre?



Connaissez-vous la valeur de votre concessionnaire? Un rapport d'évaluation en bonne et due forme a-t-il été préparé récemment?



Avez-vous prévu un plan de relève pour la direction et les propriétaires?



Est-ce que vous et votre famille avez établi un plan de relève clair? Vos testaments sont-ils à jour?



Est-ce que vous et votre famille avez un plan financier à jour?



Avez-vous un plan de continuité de l'exploitation?



Disposerez-vous de fonds suffisants pour le reste de votre vie?



Votre concessionnaire automobile serait-il protégé en cas de départ imprévu? Est-ce que ses activités pourraient être maintenues?

Si vous avez répondu non à l'une de ces questions, communiquez avec Chris Schaufele pour élaborer une stratégie de relève afin d'assurer l'avenir de votre concessionnaire automobile.

