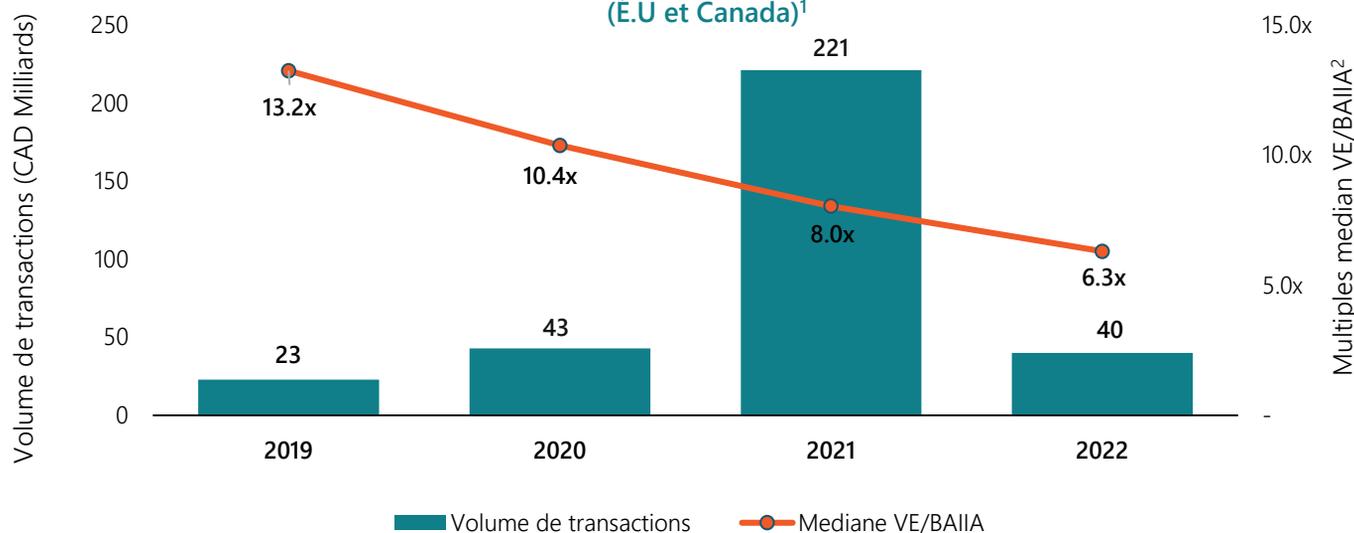


Concessionnaires

Mise à jour trimestrielle | T4 2022



Transactions divulguées publiquement- Toutes industries de concession (É.U et Canada)¹



Fusions et acquisitions – tous les concessionnaires (automobiles, machines agricoles et camions lourds)

- Les concessionnaires nord-américains ont connu une année record pour les fusions et acquisitions en 2021, notamment en raison de la forte activité observée au deuxième semestre. Or, les résultats pour 2022 donnent à croire que le nombre de transactions revient à un niveau prépandémique. À la fin du quatrième trimestre, on comptait 40 fusions et acquisitions rendues publiques d'une valeur totale de 1,979 milliard de dollars.
- En raison du petit nombre de concessionnaires inscrits en bourse au Canada, pratiquement toute l'information disponible porte sur des entreprises américaines, tous secteurs confondus. Bien que ce soient des marchés différents, les fusions et acquisitions menées à bien aux États-Unis peuvent fournir des indices au sujet des grandes tendances au Canada.

Automobiles

- Au Canada, 1,49 million de véhicules neufs pour passagers ont été vendus en 2022; ce qui constitue une baisse de 9,1 % par rapport à 2021 et le plus faible volume de ventes depuis 2009³.
- Les ventes des concessionnaires de voitures d'occasion sont passées de 8,8 milliards de dollars (sept premiers mois de 2021) à 8,2 milliards de dollars (sept premiers mois de 2022), mais demeurent supérieures aux ventes de 7,4 milliards de dollars enregistrées avant la pandémie (sept premiers mois de 2019)⁴.

Machines agricoles

- Les regroupements se poursuivent parmi les concessionnaires des marques Case-IH, New Holland, John Deere, et Kubota. On peut observer des variations appréciables des valorisations d'un concessionnaire à l'autre, en fonction de l'emplacement, de la taille et des résultats antérieurs.

Camions lourds

- La nature morcelée du marché offre des possibilités de fusions et acquisitions, comme en témoignent les récents regroupements opérés dans le Sud de l'Ontario, notamment par Penske Automotive Group et Rush Enterprises au début de 2022.

1 : Capital IQ Données en date du 31 décembre 2022, renseignements produits auprès de la SEC tirés du Haig Report.

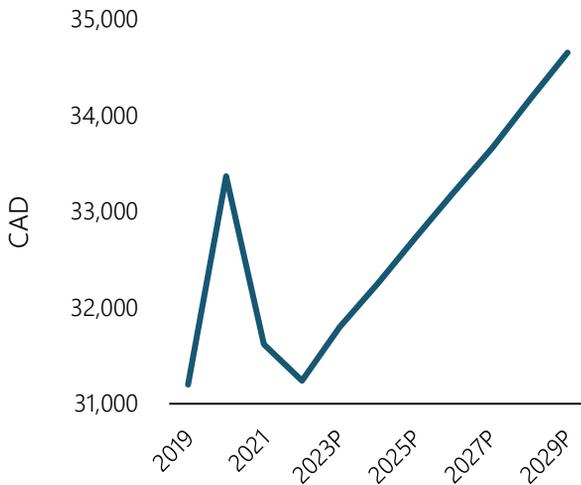
2 : Capital IQ – moyenne de la médiane du ratio VE/BAIIA des douze derniers mois pour les concessionnaires d'automobiles, de camions lourds, de machines agricoles et de matériel de construction. Pour l'analyse des groupes comparables (concessionnaires et fabricants) et les données exhaustives à leur sujet, voir la page 8. Les groupes comparables peuvent changer d'une année à l'autre.

3 : DesRosiers Automotive Consultants, « 2022 auto sales worst since 2009, but December numbers offer hope », janvier 2023.

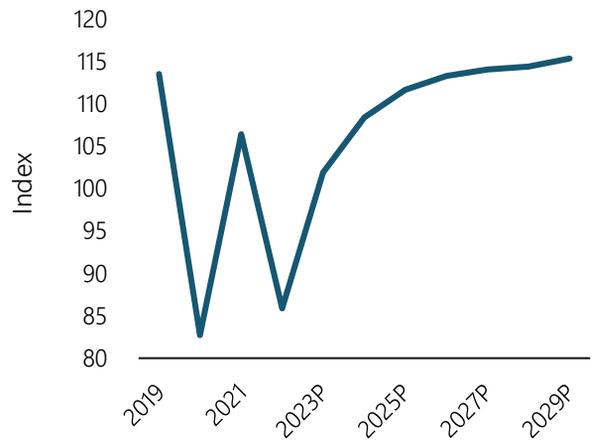
4 : DesRosiers Automotive Consultants, « Auto Retail Sales – A Strong Aftermarket, but Declines for Used Vehicle Dealers », décembre 2022.

Parmi les principaux facteurs externes ayant une incidence sur les concessionnaires canadiens, tous secteurs confondus, on compte le revenu disponible par habitant, l'indice de confiance des consommateurs, les taux d'intérêt et le PIB.

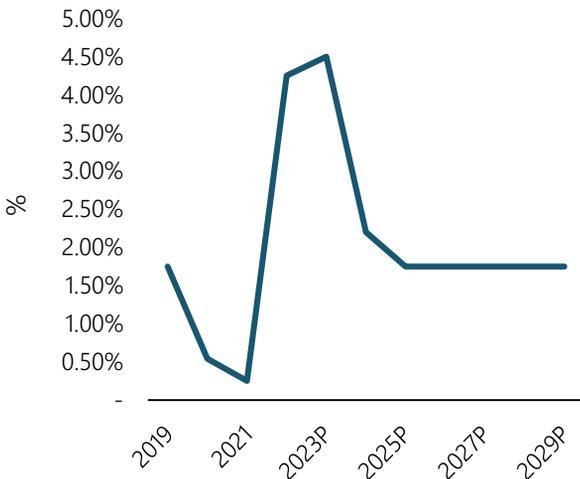
Revenu disponible par habitant



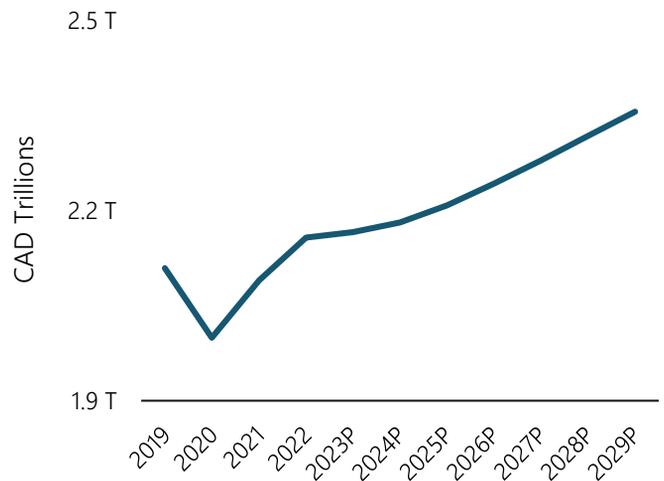
Indices de confiance des consommateurs



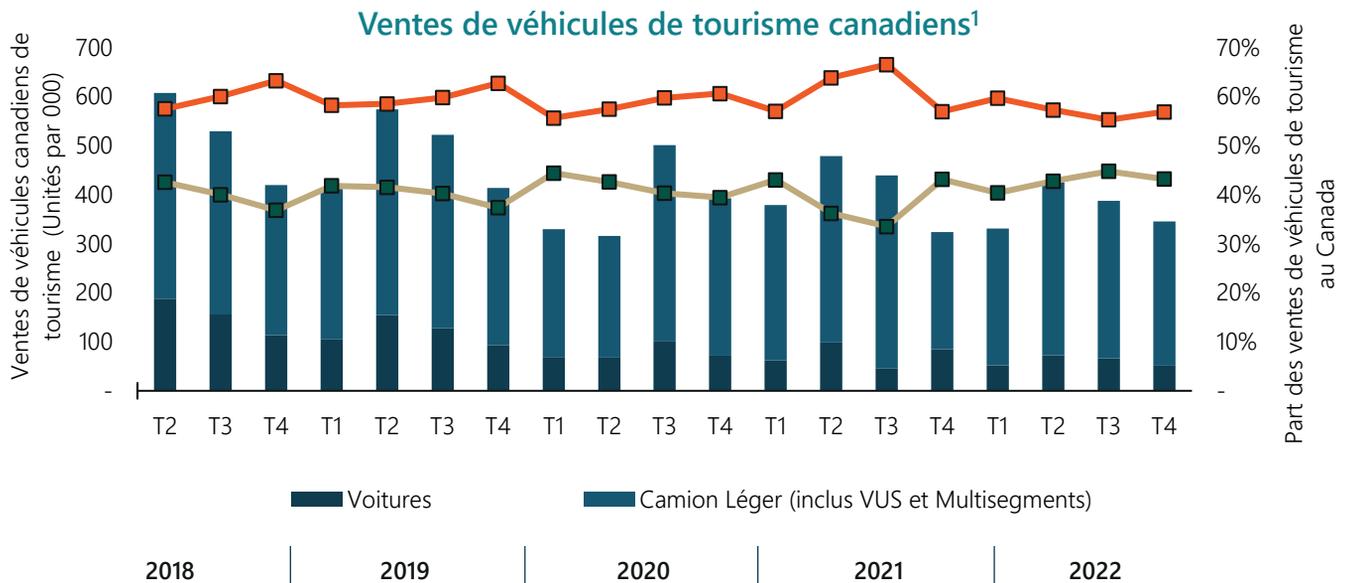
Taux de financement à un jour



PIB - Canada

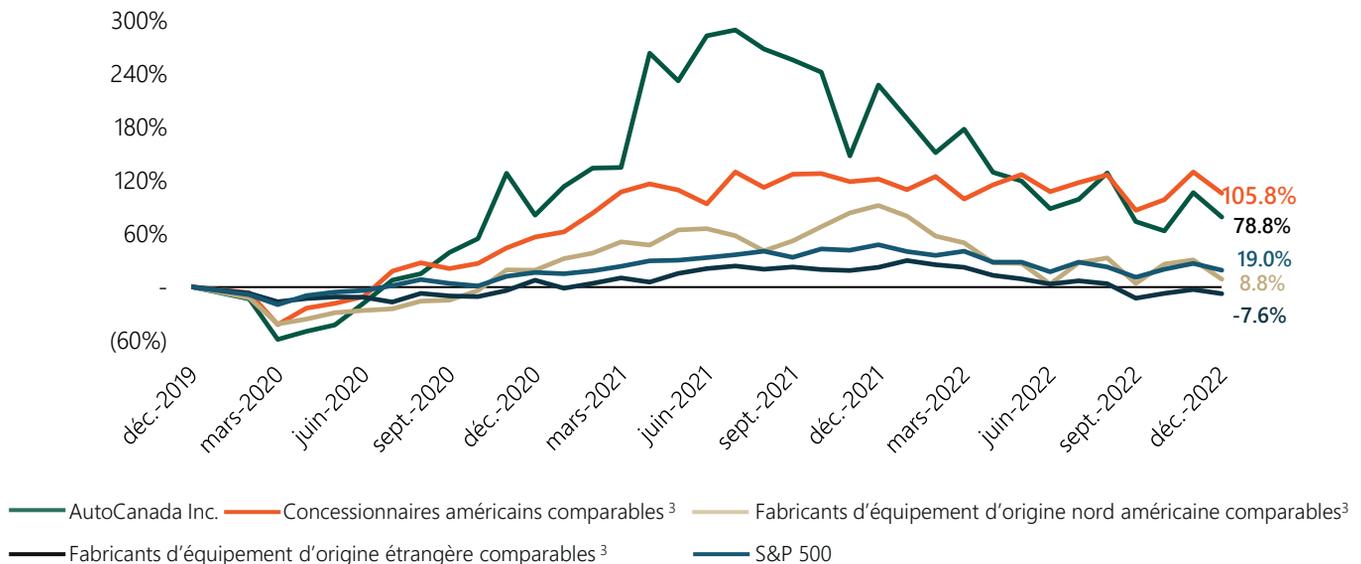


Sources : Rapports sectoriels d'IBISWorld, Banque du Canada.
« P » veut dire prévisionnel.



Les ventes au quatrième trimestre de 2022 ont totalisé 345 335 unités, en hausse de 6,8 % par rapport au quatrième trimestre de 2021. Les camions légers comptaient pour 85,3 % du total des ventes durant la période. Les marques étrangères demeurent plus populaires que les nord-américaines. Leur part de marché a d'ailleurs augmenté légèrement, passant de 55,3 % (troisième trimestre de 2022) à 56,8 % (quatrième trimestre de 2022).

Performance du cours de l'action²



1 : Rapports de DesRosiers Automotive Consultants, janvier 2018 à décembre 2022.

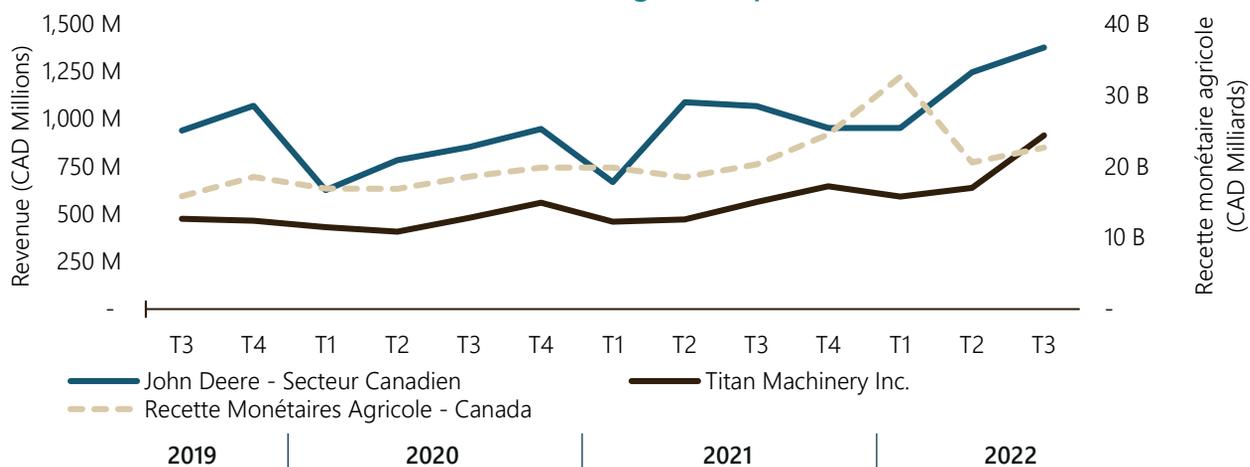
2 : Capital IQ Données en date du 30 septembre 2022.

3 : **Concessionnaires américains comparables** : AutoNation, Group 1 Automotive, Asbury Automotive, Sonic Automotive, Lithia Motors et Penske Automotive.

Fabricants d'équipement d'origine nord-américaine comparables : General Motors, Ford et Fiat Chrysler.

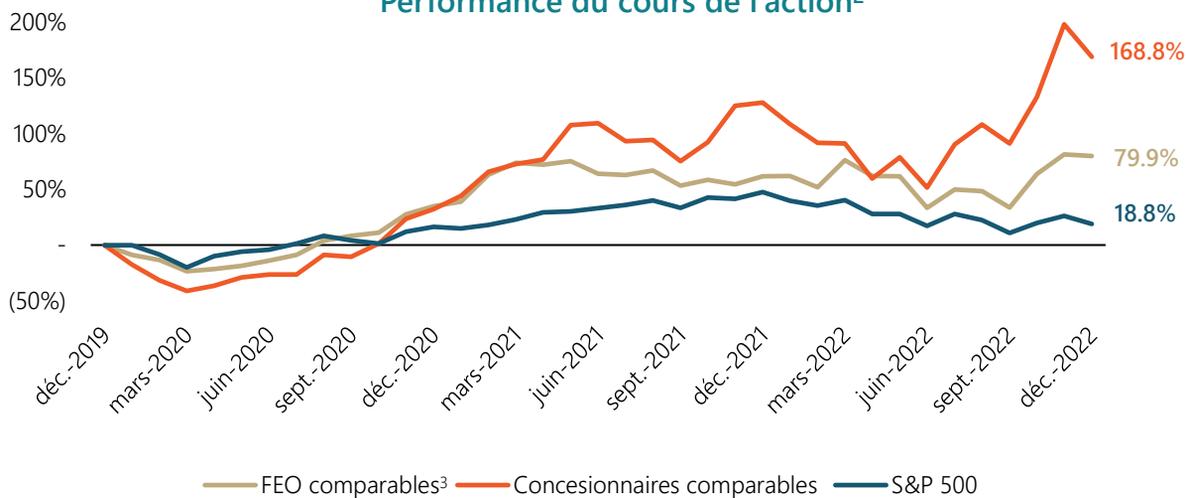
Fabricants d'équipement d'origine étrangère comparables : Toyota, Honda et Nissan.

Revenus des outils agricoles par rapport aux recettes monétaires agricoles par trimestre¹



Les recettes monétaires agricoles sont généralement un indicateur tardif des ventes de machines agricoles. Ces recettes ont augmenté de 11,4 % sur 12 mois entre le troisième trimestre de 2021 et le troisième trimestre de 2022. Le segment canadien de John Deere a pour sa part inscrit une croissance de 28,8 % sur 12 mois au cours de cette période. Au moment de la publication de ce rapport, les recettes monétaires agricoles pour le quatrième trimestre de 2022 n'étaient pas disponibles. Comme il n'y a pas de concessionnaires de machines agricoles canadiens inscrits en bourse, nous avons utilisé les données du concessionnaire américain Titan Machinery Inc. dans nos analyses. Bien qu'ils soient situés dans des pays différents, le marché américain peut fournir des indices au sujet des grandes tendances du marché canadien.

Performance du cours de l'action²

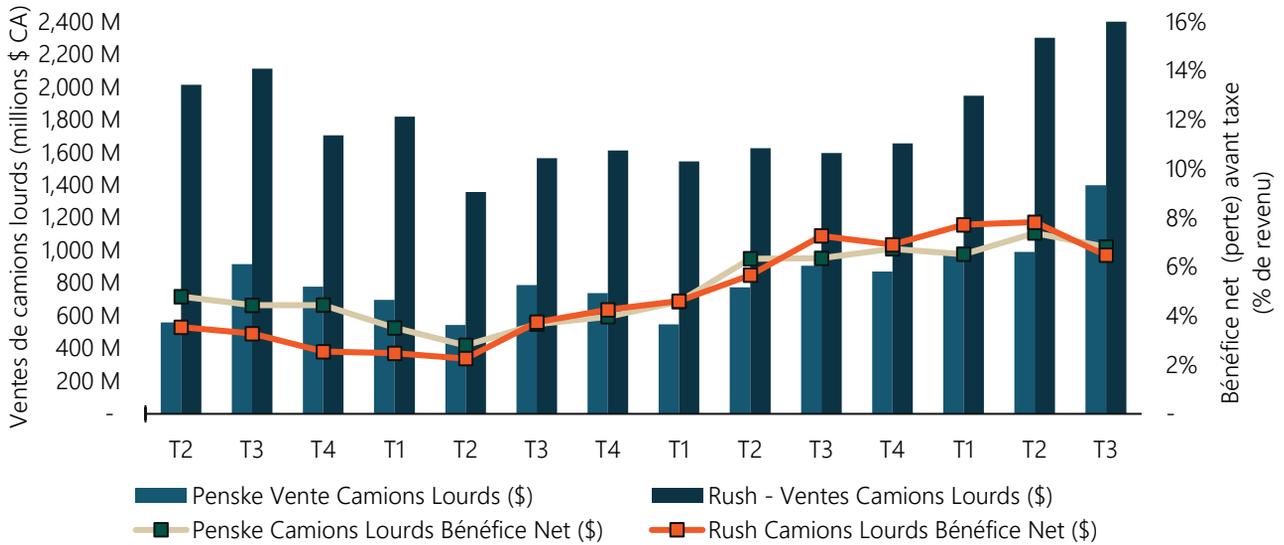


1 : Source des recettes monétaires agricoles : Statistique Canada. Données en date du 31 décembre 2022. Les recettes font état du trimestre précédent à celui visé par le rapport.

2 : Capital IQ Données en date du 28 novembre 2022.

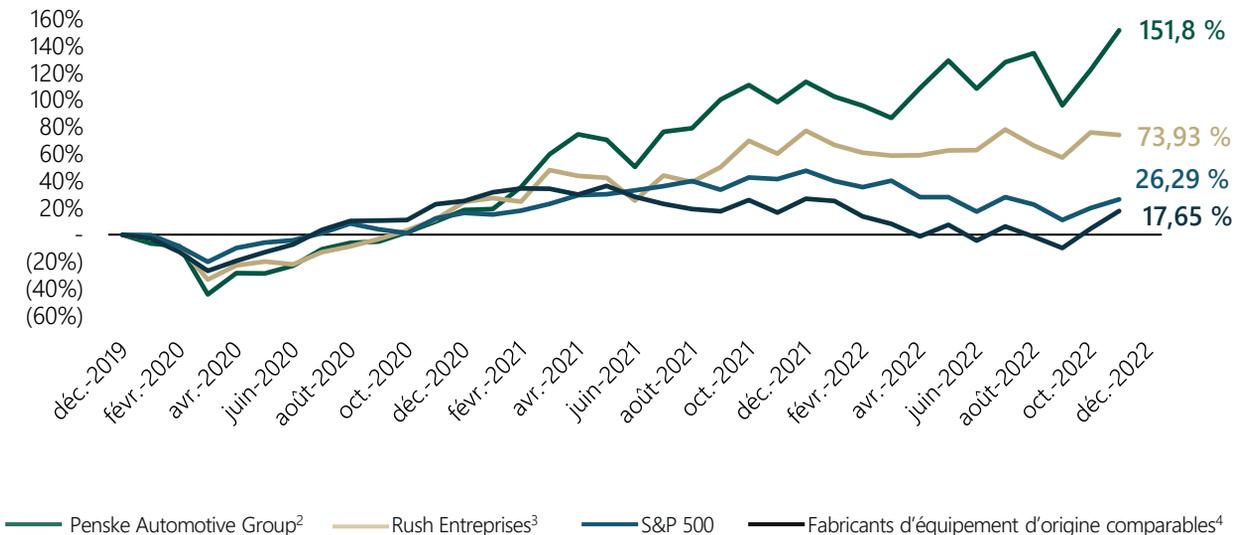
3 : **Fabricants d'équipement d'origine comparables** : Deere & Company (John Deere), CNH Industrial (Case IH, New Holland), Kubota Corp., Caterpillar Inc. (CAT) et AGCO Corporation (Massey Ferguson).

Penske & Rush Performance division camion lourd¹



Penske Automotive Group (Penske) est un groupe mondial de concessionnaires négocié en bourse. Rush Enterprises Inc. (Rush) est un détaillant nord-américain de véhicules commerciaux négocié en bourse. La division des camions lourds de Penske a réalisé environ 14,7 % des ventes du groupe au troisième trimestre de 2022, tandis que pratiquement toutes les ventes de Rush sont liées à ce type de véhicule. Seules les ventes et la marge bénéficiaire nette liées aux camions lourds ont été analysées pour donner une mesure des résultats du secteur dans son ensemble.

Performance du cours de l'action¹



1 : Capital IQ Données en date du 31 décembre 2022.

2 : Penske est une société diversifiée. Par conséquent, son cours boursier n'est pas uniquement attribuable à la performance de sa division de camions lourds.

3 : Rush Enterprises est un détaillant nord-américain de véhicules commerciaux qui vend principalement des camions lourds neufs et d'occasion.

4 : Fabricants d'équipement d'origine comparables : Daimler AG (Freightliner, Western Star), AB Volvo (Volvo, Mack) et PACCAR Inc. (Kenworth, Peterbilt).



a fait l'acquisition de



Emplacement géographique

Canada

Date

Décembre 2022

- Rocky Mountain Equipment (« RME ») regroupe des concessionnaires de matériel agricole et de construction. L'entreprise met l'accent sur les marques de CNH Industrial.
- Robertson Implements (« Robertson ») est l'un des plus grands détaillants de matériel agricole de marque New Holland au Canada. L'entreprise compte huit concessionnaires en Saskatchewan et en Alberta.
- Cette acquisition permet à RME d'accroître sa présence dans l'Ouest du Canada. La société exploite dorénavant 47 concessionnaires en Alberta, en Saskatchewan et au Manitoba.
- MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif de Robertson pour la structuration et la négociation de la transaction.



a fait l'acquisition de



Emplacement géographique

Canada

Date

Décembre 2022

- AutoCanada Inc. (« AutoCanada ») est un groupe de concessionnaires automobiles qui compte à l'heure actuelle 66 franchisés proposant 27 marques de voiture dans 8 provinces canadiennes.
- Sterling Honda est un concessionnaire florissant qui a pignon sur rue à Hamilton (Ontario).
- L'acquisition offre de nouvelles possibilités de croissance à AutoCanada dans le Sud de l'Ontario et renforce davantage la relation du groupe avec Honda.



a fait l'acquisition de



Emplacement géographique

Canada

Date

Octobre 2022

- Birchwood Automotive Group (« Birchwood ») est le plus important groupe de concessionnaires automobiles au Manitoba et compte plus de 24 membres à l'échelle de la province.
- Winnipeg Dodge Chrysler est un concessionnaire Chrysler, Dodge, Jeep et Ram qui était auparavant la propriété de McManes Auto Group de Calgary.
- Cette acquisition donne à Birchwood la mainmise totale sur le Pointe West Auto Park de Winnipeg, une petite zone où sont regroupés 10 concessionnaires, des compagnies d'assurance et des centres de carrosserie et de services.



Analyse de sociétés ouvertes comparables

Ratios boursiers et statistiques d'exploitation



FINANCEMENT D'ENTREPRISES

(Données en millions de \$ CA, à l'exception des pourcentages et des ratios)⁷

Millions de \$ CA			Données d'exploitation (DDM)				Prévisions consensuelles (DPM)			Valorisation	
Société	Capitalisation boursière	Valeur de l'entreprise	Croissance des revenus		Marge du	Croissance des revenus	Marge du	VE/BAIIA (DPM)	VE/BAIIA (DDM)	REVENUS (DDM)	
			Revenus	BAIIA	BAIIA						
Concessionnaires automobiles											
AutoCanada Inc.	547 \$	2 345 \$	5 848 \$	34,9 %	312 \$	5,3 %	9,9 %	4,2 %	8,6x	7,5x	0,4x
AutoNation, Inc.	7 199 \$	13 978 \$	36 892 \$	7,3 %	3 253 \$	8,8 %	(5,5 %)	7,5 %	5,2x	4,4x	0,4x
Group 1 Automotive, Inc.	3 432 \$	7 393 \$	21 477 \$	22,9 %	1 668 \$	7,8 %	0,7 %	5,9 %	5,7x	4,5x	0,3x
Asbury Automotive Group, Inc.	5 369 \$	10 238 \$	19 747 \$	52,7 %	1 804 \$	9,1 %	2,6 %	7,9 %	6,4x	5,8x	0,5x
Sonic Automotive, Inc.	2 439 \$	6 399 \$	18 665 \$	13,2 %	1 086 \$	5,8 %	2,6 %	4,7 %	6,9x	6,0x	0,3x
Lithia Motors, Inc.	7 575 \$	17 249 \$	37 826 \$	34,6 %	3 361 \$	8,9 %	4,2 %	6,0 %	6,6x	5,2x	0,5x
Penske Automotive Group, Inc.	11 091 \$	19 984 \$	37 206 \$	8,1 %	3 388 \$	9,1 %	(2,5 %)	7,2 %	7,4x	6,0x	0,5x
Médiane	5 369 \$	10 238 \$	21 477 \$	22,9 %	1 804 \$	8,8 %	2,6 %	6,0 %	6,6x	5,8x	0,4x
Moyenne	5 379 \$	11 084 \$	25 380 \$	24,8 %	2 124 \$	7,8 %	1,7 %	6,2 %	6,7x	5,6x	0,4x
Concessionnaires de camions lourds											
Penske Automotive Group, Inc.	11 091 \$	19 984 \$	37 206 \$	8,1 %	3 388 \$	9,1 %	(2,5 %)	7,2 %	7,4x	6,0x	0,5x
Rush Enterprises, Inc.	3 917 \$	5 619 \$	8 966 \$	28,5 %	885 \$	9,9 %	4,5 %	7,9 %	7,8x	6,4x	0,6x
Médiane	7 504 \$	12 801 \$	23 086 \$	18,3 %	2 137 \$	9,5 %	1,0 %	7,5 %	7,6x	6,2x	0,6x
Moyenne	7 504 \$	12 801 \$	23 086 \$	18,3 %	2 137 \$	9,5 %	1,0 %	7,5 %	7,6x	6,2x	0,6x
Concessionnaires – machines agricoles/de construction											
Titan Machinery Inc.	1 204 \$	1 730 \$	2 910 \$	30,0 %	247 \$	8,5 %	16,0 %	6,8 %	7,4x	7,1x	0,6x
Médiane	1 204 \$	1 730 \$	2 910 \$	30,0 %	247 \$	8,5 %	16,0 %	6,8 %	7,4x	7,1x	0,6x
Moyenne	1 204 \$	1 730 \$	2 910 \$	30,0 %	247 \$	8,5 %	16,0 %	6,8 %	7,4x	7,1x	0,6x
Fabricants d'équipement d'origine – automobiles											
General Motors Company	64 683 \$	191 535 \$	202 113 \$	12,4 %	25 704 \$	12,7 %	5,9 %	15,6 %	5,6x	7,6x	1,0x
Stellantis N.V.	61 649 \$	34 532 \$	221 912 \$	63,7 %	32 763 \$	14,8 %	17,7 %	14,4 %	0,0x	1,0x	0,1x
Ford Motor Company	63 284 \$	195 583 \$	208 326 \$	12,7 %	20 015 \$	9,6 %	2,8 %	10,0 %	9,0x	9,9x	1,0x
Honda Motor Co., Ltd.	52 615 \$	97 729 \$	148 502 \$	8,8 %	22 394 \$	15,1 %	33,1 %	7,5 %	6,6x	4,0x	0,6x
Nissan Motor Co., Ltd.	16 805 \$	80 154 \$	86 729 \$	4,9 %	6 375 \$	7,3 %	33,9 %	6,3 %	10,6x	11,6x	0,9x
Toyota Motor Corporation	253 664 \$	476 459 \$	318 906 \$	7,3 %	43 711 \$	13,7 %	21,1 %	12,1 %	10,0x	10,1x	1,4x
Médiane	62 467 \$	144 632 \$	205 220 \$	10,6 %	24 049 \$	13,2 %	19,4 %	11,1 %	7,8x	8,7x	0,9x
Moyenne	85 450 \$	179 332 \$	197 748 \$	18,3 %	25 160 \$	12,2 %	19,1 %	11,0 %	7,0x	7,4x	0,8x
Fabricants d'équipement d'origine – camions lourds											
AB Volvo (publ.)	50 318 \$	68 903 \$	54 591 \$	20,4 %	6 134 \$	11,2 %	10,8 %	14,6 %	7,9x	10,7x	1,2x
PACCAR Inc	46 583 \$	54 267 \$	37 586 \$	22,2 %	4 923 \$	13,1 %	(3,2 %)	13,2 %	11,2x	11,2x	1,5x
Médiane	48 450 \$	61 585 \$	46 088 \$	21,3 %	5 529 \$	12,2 %	3,8 %	13,9 %	9,5x	10,9x	1,3x
Moyenne	48 450 \$	61 585 \$	46 088 \$	21,3 %	5 529 \$	12,2 %	3,8 %	13,9 %	9,5x	10,9x	1,3x
Fabricants d'équipement d'origine – machines agricoles/de construction											
Deere & Company	173 065 \$	239 764 \$	71 610 \$	19,5 %	15 064 \$	21,0 %	0,6 %	22,1 %	14,9x	16,0x	3,4x
CNH Industrial N.V.	29 207 \$	54 250 \$	49 454 \$	60,0 %	5 559 \$	11,2 %	(37,2 %)	11,8 %	14,7x	9,9x	1,1x
Kubota Corporation	22 176 \$	38 852 \$	23 811 \$	17,4 %	2 545 \$	10,7 %	17,1 %	12,3 %	11,1x	14,1x	1,5x
Caterpillar Inc.	168 730 \$	208 158 \$	77 747 \$	17,0 %	15 676 \$	20,2 %	6,9 %	18,1 %	14,4x	13,5x	2,7x
AGCO Corporation	14 002 \$	16 380 \$	16 349 \$	11,3 %	2 151 \$	13,2 %	11,8 %	12,1 %	7,4x	7,7x	1,0x
AB Volvo (publ.)	50 318 \$	68 903 \$	54 591 \$	20,4 %	6 134 \$	11,2 %	10,8 %	14,6 %	7,9x	10,7x	1,2x
Médiane	39 762 \$	61 577 \$	52 022 \$	18,4 %	5 847 \$	12,2 %	8,9 %	13,4 %	12,8x	12,1x	1,4x
Moyenne	76 250 \$	104 385 \$	48 927 \$	24,2 %	7 855 \$	14,6 %	1,7 %	15,2 %	11,7x	12,0x	1,8x

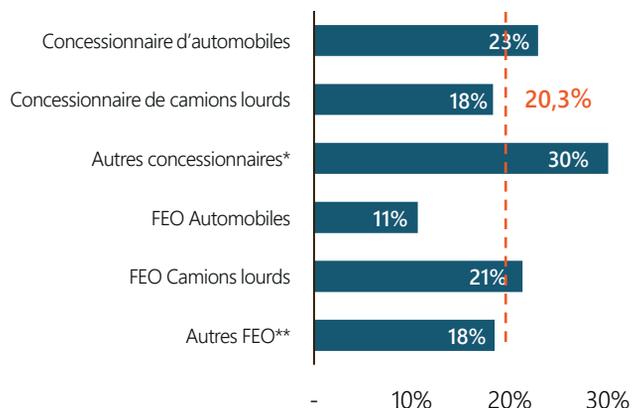
Source : Capital IQ Données en date du 31 décembre 2022.

« DDM » signifie « douze derniers mois ». « DPM » signifie « douze prochains mois »

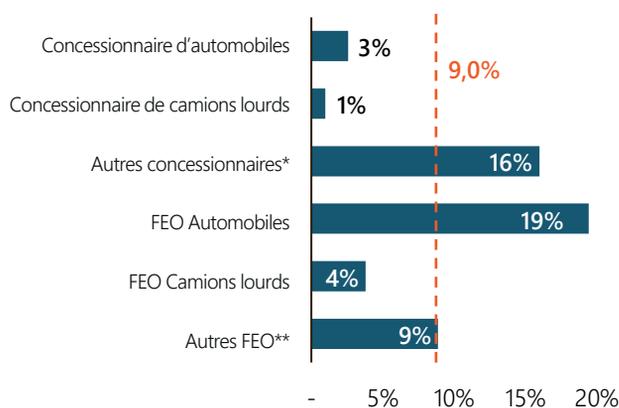
Analyse de sociétés ouvertes comparables

Croissance, marges et ratios

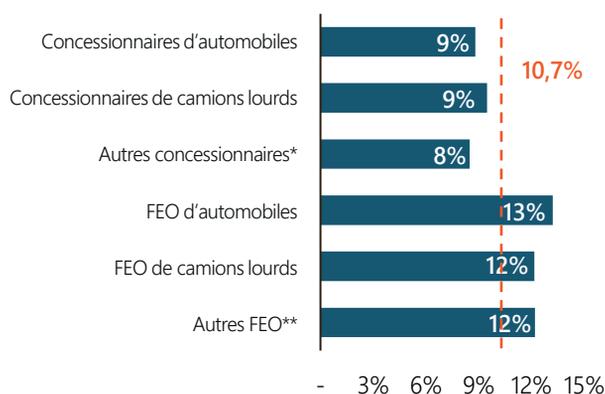
Croissance de revenu médiane (LTM)



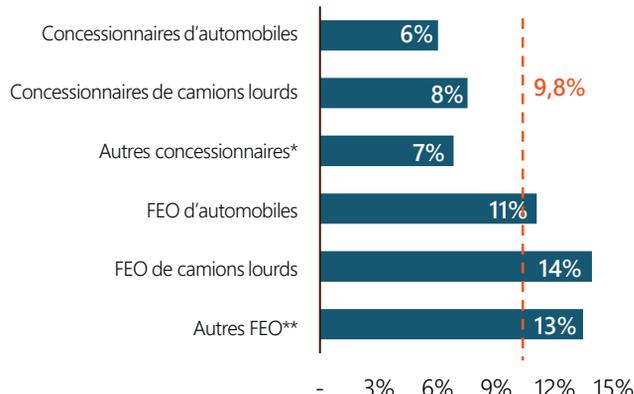
Croissance de revenu médiane (NTM)



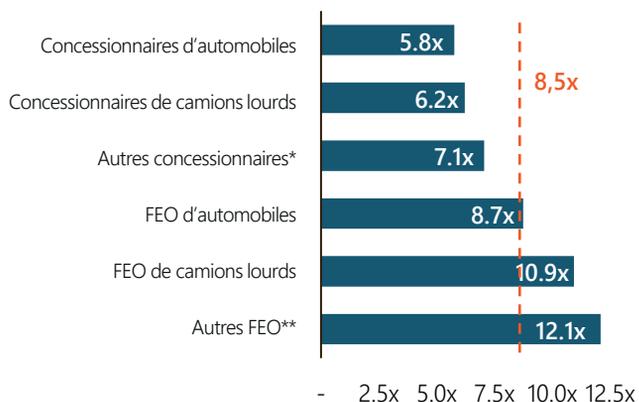
Marge BAIIA médiane (LTM)



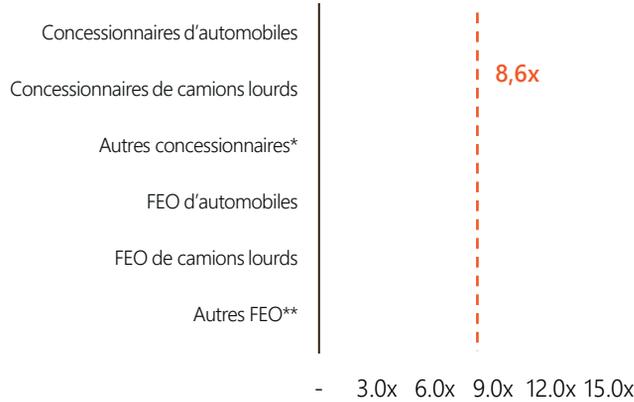
Marge BAIIA médiane (NTM)



VE/BAIIA médiane (LTM)



VE/BAIIA médiane (NTM)



*Concessionnaires – machines agricoles/de construction.

**Fabricants d'équipement d'origine – machines agricoles/de construction.

Source : Capital IQ Données en date du 31 décembre 2022.

« DDM » signifie « douze derniers mois », « DPM » signifie « douze prochains mois »

Le détail des valorisations se trouve à la page 7.

À propos de nous

MNP Financement d'entreprises (MNPFE) compte à l'échelle du Canada plus de 100 professionnels spécialistes des fusions-acquisitions et de la vérification diligente. Ce groupe accompagne des clients de pratiquement tous les secteurs dans la préparation, la planification et la réalisation de leurs transactions.

La valeur des transactions varie typiquement entre 3 millions de dollars et 300 millions de dollars.

Portée locale et internationale

MNP fait partie de Praxity, une alliance mondiale de cabinets indépendants de comptabilité et de services-conseils unique en son genre créée pour répondre à des besoins commerciaux à l'échelle mondiale. À titre de membre de Praxity, nous pouvons offrir un accès à des services-conseils en financement d'entreprises, en comptabilité et en fiscalité partout dans le monde. Nous sommes aussi affiliés à Corporate Finance Cross Border, qui regroupe plus de 250 spécialistes des fusions-acquisitions dans plus de 30 pays.



CFxB CFXborder – Portée mondiale, relations locales

Notre appartenance à CFxB nous donne accès à plus de 250 professionnels en fusions et acquisitions dans plus de 30 pays



Services

- Désinvestissements
- Acquisitions
- Financement par emprunt
- Vérification diligente
- Services-conseils transactionnels

Transactions récemment conclues (niveau national)

<p>FYihealth group.</p> <p>S'est associée à</p> <p>ESTEEM</p> <p>MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour Sistem Medical Esthetics lors de la structuration et des négociations de cette transaction.</p>	<p>MONETTE FARMS</p> <p>a acquis les actifs de l'installation de nettoyage et de transformation de Swift Current, en Saskatchewan, auprès de</p> <p>SIMPSON SEEDS INC.</p> <p>MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif auprès de Simpson Seeds Inc. lors de la structuration et des négociations de cette transaction.</p>
<p>Convertus</p> <p>a acquis</p> <p>ENVIREM ORGANICS INC.</p> <p>MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour Convertus Group lors de la structuration et des négociations de cette transaction.</p>	<p>E360S</p> <p>a acquis certaines installations de recyclage de déchets et d'huiles industrielles de</p> <p>GFL</p> <p>MNP Financement d'entreprises a fourni les services de vérification diligente des finances à Solutions Environnementales 300 Ltée.</p>
<p>RME</p> <p>a acquis</p> <p>ROBERTSON IMPLEMENTS</p> <p>MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour Robertson Implements lors de la structuration et des négociations de cette transaction.</p>	<p>AdeptAg</p> <p>a acquis</p> <p>LLR Partners</p> <p>MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour Bellpark Solutions Inc. lors de la structuration et des négociations de cette transaction.</p>
<p>pfm</p> <p>a acquis</p> <p>SEXTON FAMILY OF COMPANIES</p> <p>MNP Financement d'entreprises a fourni les services de vérification diligente des finances et des impôts à FPM Capital Inc.</p>	<p>KRystal</p> <p>a acquis</p> <p>huer</p> <p>MNP Financement d'entreprises a fourni les services de vérification diligente des finances à Krystal Growth Partners Ltd.</p>
<p>UNIVERSAL GROUP</p> <p>a acquis</p> <p>Advanced Traffic Control</p> <p>MNP Financement d'entreprises a fourni les services de vérification diligente des finances, de la TI et des impôts à Universal Group.</p>	<p>TRILOGY CAPITAL CORP.</p> <p>a investi dans</p> <p>SSRG</p> <p>MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif auprès de Scarlet Security & Risk Group (SSRG) pour faciliter cette transaction.</p>

Expérience transactionnelle

Depuis sa création, notre équipe a joué le rôle de conseiller dans des centaines de transactions de différentes valeurs dans une grande variété de secteurs. Au cours des 10 dernières années, nous avons mené à bien plus de 250 transactions, dont la valeur totale dépasse 4,5 milliards de dollars (sans compter les mandats de vérification diligente).

Expérience sectorielle

- Transformation alimentaire
- Commerce de détail et distribution
- Fabrication
- Agriculture
- Automobiles
- Matériaux
- Santé
- Produits pharmaceutiques
- Transport
- Construction
- Logiciels
- Services financiers
- Technologies
- Énergie
- Champs pétroliers
- Immobilier

Approche pratique

Aujourd'hui, les opérations de fusion et acquisition demandent une approche pratique du début à la fin du processus, y compris la participation active de spécialistes aguerris. Nos professionnels chevronnés sont à la disposition de nos clients pour répondre à leurs besoins. Nous informons nos clients régulièrement de l'état du mandat, des problèmes rencontrés, des résultats obtenus et des progrès réalisés.

Offre de services intégrés

Nous tirons parti de la vaste expérience et du réseau de spécialistes chevronnés de nos partenaires à l'échelle locale, nationale et internationale pour répondre à des questions de planification fiscale antérieure à la transaction, de structuration de la transaction, de planification successorale, d'évaluation, de vérification diligente, d'amélioration du rendement et de gestion des risques.

Transactions récemment conclues (niveau national)

<p>a acquis</p> <p>PROGRESSIVE COUNTERTOP</p> <p>MNP Financement d'entreprises a fourni des services de vérification diligente des finances et des impôts à AD Capital.</p>	<p>a acquis</p> <p>LineStar Utility Supply Inc.</p> <p>MNP Financement d'entreprises a assuré les services de vérification diligente à la société LineStar Utility Supply Inc.</p>
<p>a acquis</p> <p>royal lithographien and envelope manufacturing</p> <p>MNP Financement d'entreprises a fourni des services de vérification diligente des finances et des impôts à SupremeX Inc.</p>	<p>a acquis</p> <p>GRAYCLIFF PARTNERS</p> <p>MIRUS International Inc.</p> <p>MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour Mirus International Inc. lors de la structuration et des négociations de cette transaction.</p>
<p>a fusionné avec</p> <p>CapriCMW</p> <p>MNP Financement d'entreprises a fourni des services de vérification diligente des finances à Rogers Insurance.</p>	<p>a acquis</p> <p>amvic building systems</p> <p>MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour Amvic Inc. lors de la structuration et des négociations de cette transaction.</p>
<p>a acquis</p> <p>Signalisation</p> <p>MNP Financement d'entreprises a fourni les services de vérification diligente des finances, de la TI et des impôts à Universal Group.</p>	<p>a acquis</p> <p>exPerts</p> <p>MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour Sulphur Experts Inc. lors de la structuration et des négociations de cette transaction.</p>
<p>a acquis</p> <p>carmanah</p> <p>MNP Financement d'entreprises a assuré les services de vérification diligente à Carmanah Technologies Corporation.</p>	<p>a acquis les actifs de l'installation de nettoyage et de transformation des marchandises de blé, en Saskatchewan, auprès de</p> <p>SEABOARD SPECIAL CROPS</p> <p>MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour Seaboard Special Crops lors de la structuration et des négociations de cette transaction.</p>

Équipe des fusions et acquisitions



Brett Franklin
Président
Winnipeg
Brett.Franklin@mnp.ca
204.336.6190



Aleem Bandali
Directeur général
Vancouver
Aleem.Bandali@mnp.ca
778.374.2140



Bryce Davis
Directeur général
Vancouver
Bryce.Davis@mnp.ca
604.637.1514



Mike Reynolds
Directeur général
Calgary
Mike.Reynolds@mnp.ca
587.702.5909



Mark Reynolds
Directeur général
Calgary
Mark.Reynolds@mnp.ca
403.536.5548



Mark Regehr
Directeur général
Edmonton
Mark.Regehr@mnp.ca
780.969.1404



Erik St-Hilaire
Directeur général
Winnipeg
Erik.St-Hilaire@mnp.ca
204.336.6200



Stephen Shaw
Directeur général
Toronto
Stephen.Shaw@mnp.ca
416.515.3883



Dan Porter
Directeur général
Toronto
Dan.Porter@mnp.ca
416.515.3877



Chris Chapman
Directeur général
Toronto
Chris.Chapman@mnp.ca
416.596.1711



Kevin Tremblay
Directeur général
Toronto
Kevin.Tremblay@mnp.ca
647.943.4051



Jon Edgett
Directeur général
Waterloo
Jon.Edgett@mnp.ca
519.772.7460



Jean-Raymond Lafond
Directeur général
Drummondville
Jean-Raymond.Lafond@mnp.ca
819.473.7251



Éric Grondin
Directeur général
Sherbrooke
Eric.Grondin@mnp.ca
819.823.3290



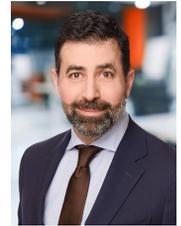
Jasmin Allard
Directeur général
Sherbrooke
Jasmin.Allard@mnp.ca
819.560.7856



Jonathan Banford
Directeur général
Chicoutimi
Jonathan.Banford@mnp.ca
418.696.3924



Frédéric Fortin
Directeur général
Chicoutimi
Frederic.Fortin@mnp.ca
418.696.4561



Patrick Khouzam
Directeur général
Montreal
Patrick.Khouzam@mnp.ca
514.228.7874

Équipe de la vérification diligente



Craig Maloney
Directeur général
Halifax
Craig.Maloney@mnp.ca
902.493.5430



Johnny Earl
Directeur général
Vancouver
Johnny.Earl@mnp.ca
604.637.1504



John Caggianiello
Directeur général
Toronto
John.Caggianiello@mnp.ca
416.513.4177



Wilson Lai
Directeur général
Toronto
Wilson.Lai@mnp.ca
289.695.4386